

México, D.F. 27 de Febrero de 2014. Toyota Financial Services México S.A. de C.V. (en adelante “TFSM” o “La Compañía”), reportó hoy sus resultados preliminares correspondientes al 31 de Diciembre del 2013. (Cifras expresadas en millones de pesos).

RESUMEN

- ① La Asociación Mexicana de la Industria Automotriz (AMIA) informo que las ventas acumuladas de autos en el país al cierre de 2013 fueron de 1'063,363 vehículos, que frente a los 987,747 vehículos vendidos en 2012, representó un incremento del 7.7%.
- ① Toyota Motor Sales de México (“TMEX”) reportó un incremento del 7.9% en las ventas acumuladas de vehículos nuevos Toyota que asciende a 60,740 al cierre de 2013 con respecto al mismo ejercicio de 2012, con una participación de mercado del 5.7%.
- ① Toyota Financial Services México financio 25,276 vehículos Toyota nuevos, el cual representó el 41.61% del total de vehículos nuevos Toyota vendidos en México.
- ① Al Cierre de 2013, la Cartera de Crédito Total de TFSM incremento 8.4% en comparación con el mismo año de 2012.
- ① La Estimación Preventiva para Riesgos Crediticios de TFSM al cierre de 2013, tuvo un incremento de 13.4% en comparación con el mismo ejercicio de 2012, debido al aumento de la Cartera de Crédito Total.
- ① La Cartera de Crédito Vencida igual o mayor a 90 días / Cartera Total de TFSM finalizó en 0.23% al cierre de 2013, mismo porcentaje de 0.23% que al cierre de 2012.
- ① Los Pasivos Bancarios y Bursátiles de TFSM al cierre de 2013 se incrementaron 10.9% en comparación con el cierre de 2012.
- ① Los ingresos por intereses de TFSM al cierre de 2013, tuvieron un incremento de 2.6% respecto al cierre del 2012.
- ① Los gastos por intereses de TFSM al cierre de 2013, registraron un decremento del 0.7% respecto al cierre del 2012.
- ① El Margen Financiero incremento un 6.8% al cierre de 2013, comparado con 2012.
- ① Los Gastos de Administración al cierre de 2013 aumentaron en 0.2% respecto al 2012.
- ① El resultado antes del impuesto a la utilidad al cierre de 2013, registró un incremento del 27.8% con relación al cierre de 2012, debido principalmente al incremento en el Margen financiero ajustado por riesgos crediticios, el cual se incrementó en un 18.0%.
- ① Finalmente, el resultado neto de TFSM al cierre de Diciembre del 2013, tuvo un incremento del 23.8% con relación al mismo periodo del 2012.

CRITERIOS CONTABLES APLICABLES A PARTIR DE 2012

La Compañía es una sociedad anónima de capital variable sujeta a la legislación aplicable a sociedades mercantiles en México. Dicha legislación incluye la Ley General de Sociedades Mercantiles, en cuanto a su organización y administración, y la Ley General de Títulos y Operaciones de Crédito, en cuanto a la realización de sus actividades, y por lo que respecta a la colocación de instrumentos inscritos en el RNV, le aplica adicionalmente la Ley del Mercado de Valores y las Disposiciones de Carácter General Aplicable a Emisoras de Valores y a otros Participantes en el Mercado de Valores emitidas por la CNBV.

La Compañía no es una institución financiera regulada por las autoridades financieras de México y no requiere de ninguna autorización para llevar a cabo su negocio según el mismo se describe en el presente Reporte.

El 19 de enero de 2009 mediante publicación en el Diario Oficial de la Federación, se dieron a conocer las disposiciones de carácter general aplicables a las Organizaciones Auxiliares del Crédito, Casas de Cambio, Uniones de Crédito, Sociedades Financieras de Objeto Limitado y Sociedades Financieras de Objeto Múltiple Reguladas (SOFOM, E. R.). El artículo 73 de dichas disposiciones señala que las citadas entidades se ajustarán a los criterios de contabilidad que se adjuntan a las Disposiciones como Anexos 16 y 17, los cuales se indican a continuación:

- Anexo 16. “Criterio de contabilidad de cartera de crédito” para las Sociedades Financieras de Objeto Múltiple Reguladas.
- Anexo 17. “Serie D Criterios relativos a los estados financieros básicos” para las Sociedades Financieras de Objeto Múltiple Reguladas.

En la “*Resolución que modifica las disposiciones de carácter general aplicables a las emisoras de valores y a otros participantes del mercado de valores*”, publicadas en el Diario Oficial el 16 de marzo de 2011 se establece la obligación para que las emisoras de valores cuya actividad preponderante sea el otorgamiento de crédito, la celebración de arrendamiento financiero o factoraje financiero, elaboren sus estados financieros de conformidad con los criterios de contabilidad que en términos del artículo 87-D de la Ley General de Organizaciones y Actividades Auxiliares del Crédito les sean aplicables a las SOFOM, E. R., deben elaborar sus estados financieros de la misma forma en que lo hacen las propias SOFOM, E. R.

La obligación referida en el párrafo anterior tiene por objeto evitar arbitrajes regulatorios al establecer para las emisoras de valores que llevan a cabo el mismo tipo de actividades de manera preponderante, la aplicación de los mismos criterios contables para la elaboración de sus estados financieros. Lo anterior, adicionalmente permite a las emisoras de valores que realicen otorgamiento de crédito, celebración de arrendamiento financiero o factoraje financiero, como actividad preponderante o principal, elaborar sus estados financieros sobre criterios adecuados al tipo de actividad que realizan, al tiempo que les permite reflejar su situación económica real.



Toyota Financial Services México, S.A. de C.V.
Paseo de Tamarindos No. 400-B piso 4
Col. Bosques de las Lomas
C.P. 051 00 Cuajimalpa de Morelos
México, D.F.
55 91 77 • 37 00 Com.
55 91 77 • 37 77 Fax
www.toyotacredito.com.mx

TOYOTA FINANCIAL SERVICES MEXICO REPORTA RESULTADOS PRELIMINARES AL CIERRE DE 2013

Dichas disposiciones fueron adoptadas por la Compañía a partir del 1 de enero de 2012. Por lo que dichas disposiciones son aplicables a la Compañía, así como los Anexos 16 y 17 anteriormente señalados (Criterios Contables SOFOM, E. R.) a partir de esa fecha.

Debido a que la compañía mantiene emisiones de deuda en la Bolsa Mexicana de Valores, los estados financieros están preparados de conformidad con los criterios emitidos por la Comisión Nacional Bancaria y de Valores (CNBV) y que le son aplicables a las Sociedades Financieras de Objeto Múltiple (SOFOM).

El 24 de Junio de 2013, la Comisión Nacional Bancaria y de Valores (CNBV) publicó en el Diario Oficial de la Federación de conformidad con las recomendaciones emitidas por el Comité de Basilea en materia de estimación de reservas crediticias de las instituciones de crédito, en el sentido de permitir la identificación temprana de pérdidas al incorporar mayor información crediticia, así como para que dicha estimación de reservas esté basada en metodologías que reflejen la pérdida esperada, resulta necesario modificar el modelo vigente de pérdida incurrida para establecer una metodología de acuerdo con la cual se califique y provisione la cartera crediticia comercial conforme a un modelo de pérdida esperada, en el que se estimen las pérdidas de los siguientes 12 meses con la información crediticia que mejor las anticipe;

Que para lograr lo anterior, se estima conveniente que la nueva metodología basada en el modelo de pérdida esperada tome en cuenta los siguientes parámetros: probabilidad de incumplimiento, severidad de la pérdida y exposición al incumplimiento, así como que clasifique a la señalada cartera comercial en distintos grupos, a los cuales les aplicarán variables distintas para la estimación de la probabilidad de incumplimiento, y

Que igualmente, es indispensable que al modificarse lo relativo a la metodología de calificación de la cartera comercial de las instituciones de crédito se actualicen diversas referencias para asegurar la consistencia entre el marco regulatorio de capitalización y el de calificación de cartera, al tiempo que se reconozcan como garantías admisibles las participaciones otorgadas a las entidades federativas y municipios en los ingresos federales, tanto para efectos de requerimientos de capital por riesgo de crédito, como para la calificación de cartera.

Contactos Relación con Inversionistas

Gabriel Rosales
Tel: (5255) 9177-3750
gabriel_rosales@toyota.com

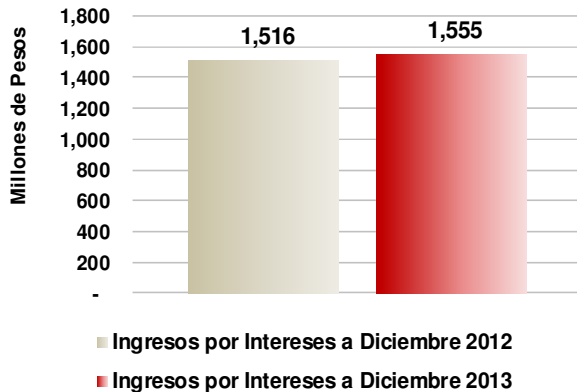
Martín Hernández
Tel: (5255) 9177-3755
martin_hernandez@toyota.com

* Los siguientes comentarios deben ser leídos en conjunto con los estados financieros y las notas sobre los mismos. Los estados financieros de Toyota Financial Services México, S.A. de C.V. (TFSM ó la Compañía), no han sido auditados, cumplen y han sido preparados para lograr una presentación razonable de conformidad con los criterios emitidos por la Comisión Nacional Bancaria y de Valores (CNBV) y que le son aplicables a las Sociedades Financieras de Objeto Múltiple (SOFOM). A menos de que se especifique lo contrario, la información financiera contenida se presenta en millones de pesos al 31 de Diciembre del 2013 y al 31 de Diciembre del 2012.

RESULTADOS DE LA OPERACION

Ingresos por Intereses:

Los ingresos por Intereses de la Compañía provienen principalmente de intereses y comisiones generados por los financiamientos (Créditos de Consumo y Créditos Comerciales) otorgados, así como por los intereses generados por los depósitos bancarios (Disponibilidades).



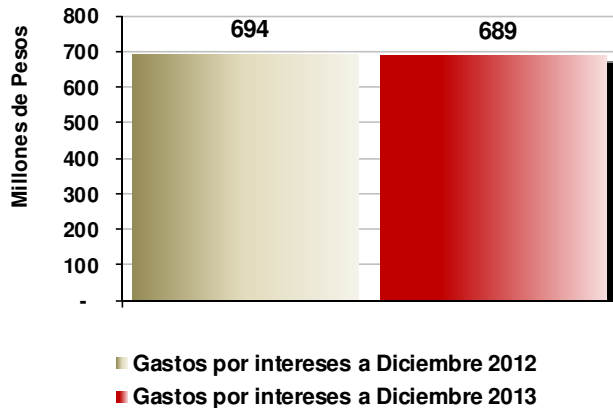
Los ingresos por intereses durante el período terminado al 31 de Diciembre de 2013, se ubicaron en \$1,555 millones de pesos, un aumento del 2.6% con relación a los \$1,516 millones de pesos durante el mismo período de 2012. Dicha variación se debió principalmente al crecimiento de la cartera de crédito total en 8.4%. Cabe mencionar, que las tasas activas de créditos al consumo en 2013 fueron menores a las colocadas en 2012, por lo que el incremento en los ingresos por intereses fue de solo 2.6%.

Ingresos Netos por Arrendamiento (Ingresos, Otros beneficios y depreciación de bienes):

Los ingresos netos por arrendamientos de la Compañía, provienen de las rentas y las comisiones generadas por los financiamientos otorgados a través de Arrendamientos Puros, menos la depreciación de los bienes en arrendamiento puro, más los otros beneficios obtenidos por arrendamientos (opciones de compra de arrendamientos financieros). Los ingresos netos por arrendamiento durante el período terminado al 31 de Diciembre de 2013, se ubicaron en \$21.1 millones de pesos, un incremento del 149.4% con relación a los \$8.5 millones pesos durante el mismo periodo de 2012. Dicha variación se debió principalmente al incremento de colocación del producto de Arrendamiento Puro para las personas morales y físicas con actividad empresarial durante el año 2013.

Gastos por Intereses

Los gastos por intereses de la Compañía están conformados principalmente por los intereses derivados de los pasivos bancarios y bursátiles contratados, así como por las comisiones pagadas a los Distribuidores por la colocación de los Financiamientos y por las primas pagadas por los seguros de Plan Piso.



Los gastos por intereses durante el periodo terminado el 31 de Diciembre de 2013 finalizaron en \$689 millones de pesos, una disminución del 0.7% con relación a los \$694 millones de pesos durante el mismo periodo de 2012. Dicha variación se debe principalmente a la disminución en los tasas de interés de los pasivos financieros que fueron contratados en 2013, y a la baja de la TIIE a 28 días (cerró 2013 en 3.79% y 2012 en 4.85%). Estas bajas en tasas de interés compensaron el crecimiento de los pasivos financieros en 10.9%.

Estimación preventiva para Riesgos Crediticios

La estimación preventiva para riesgos crediticios fue menor en \$74.6 millones de pesos al cierre de Diciembre del 2013, en comparación con el mismo periodo de 2012. Lo anterior se debe principalmente a que en el 2012 fue el año en que se implementó la nueva metodología para el cálculo de las reservas crediticias de acuerdo a los nuevos criterios contables aplicables a TFSM a partir del ejercicio de 2012. La estimación preventiva para riesgos crediticios debe ser constituida con base en las reglas de calificación establecidas en las disposiciones generales aplicables a las instituciones de crédito emitidas por la CNBV, las cuales establecen metodologías de evaluación y constitución de reservas por tipo de crédito.

Margen Financiero ajustado por riesgos crediticios

El Margen Financiero ajustado por riesgos crediticios, aumentó 18% con respecto al cierre del año anterior, al pasar de \$726 millones de pesos a \$857 millones de pesos al cierre de Diciembre del 2013, debido al crecimiento del Margen Financiero en 6.8% y a un monto menor en 70.9% de la estimación preventiva para riesgos crediticios de 2013 en comparación a la registrada en 2012 por la razón explicada en el párrafo anterior.

Comisiones y tarifas cobradas y pagadas

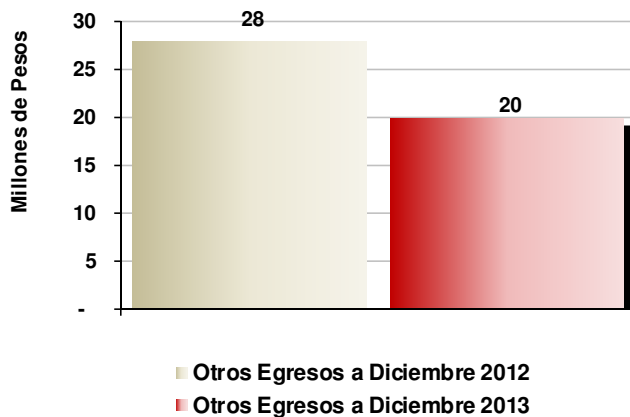
En este rubro se agrupan principalmente por las comisiones cobradas a los clientes por gastos de cobranza, derivado del retraso en sus pagos mensuales. El importe cobrado por este concepto se incrementó en 27.7% al finalizar en \$35.2 millones de pesos al cierre de Diciembre del 2013, con respecto a los \$27.6 millones de pesos en el mismo periodo del año 2012.

Las comisiones pagadas se refieren principalmente a las comisiones bancarias de nuestras cuentas concentradoras de pagos, así como a los gastos por trámites y seguros de los arrendamientos otorgados. Estas comisiones aumentaron 47.1% para finalizar en \$15.4 millones de pesos durante el periodo concluido en Diciembre del 2013 debido principalmente al aumento de la cartera de crédito total y al incremento de colocación de los contratos de Arrendamiento Puro.

Otros Ingresos (egresos) de la Operación

En este rubro se agrupan principalmente el monto de los contratos de financiamiento al menudeo incobrables que fueron reconocidos como perdidas (egresos) así como el monto recuperado por gestiones de cobranza de estos contratos (ingresos). Así mismo, se incluyen como ingresos las disminuciones de las estimaciones preventivas para riesgos crediticios. Adicionalmente, también se incluyen aquí, los ingresos o egresos por efectos cambiarios (estos no son significativos), los ingresos por la venta de activos fijos y por los subsidios a programas financieros promocionales otorgados por "TMEX" y la Red de Distribuidores.

El rubro de Otros Egresos de la compañía durante el periodo terminado al 31 de Diciembre del 2013, fue de \$19.8 millones de pesos, con relación a los \$27.8 millones de pesos correspondientes al mismo periodo de 2012.

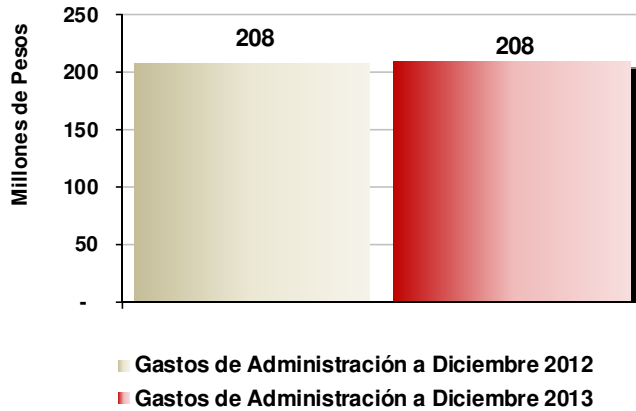


La razón de la disminución se debió a que en 2013 hubo una disminución de los subsidios a programas financieros promocionales otorgados por "TMEX" y la Red de Distribuidores; así como, a una disminución en las cuentas incobrables reconocidas como pérdidas con respecto a 2012.

Gastos de Administración

Los Gastos de Administración se integran principalmente por el recurso humano de la Compañía (a través de una prestadora de Servicios), por los gastos inherentes a la operación del negocio, tales como, la contraprestación por la gestión de cobranza de los despachos externos, por los gastos de mercadotecnia, renta de oficinas, gastos de viaje, entre otros.

Los gastos de administración de la Compañía durante el periodo terminado el 31 de Diciembre de 2013, fueron de \$208.1 millones de pesos, un ligero incremento del 0.2% con relación a los \$207.6 millones de pesos correspondientes al mismo periodo de 2012.

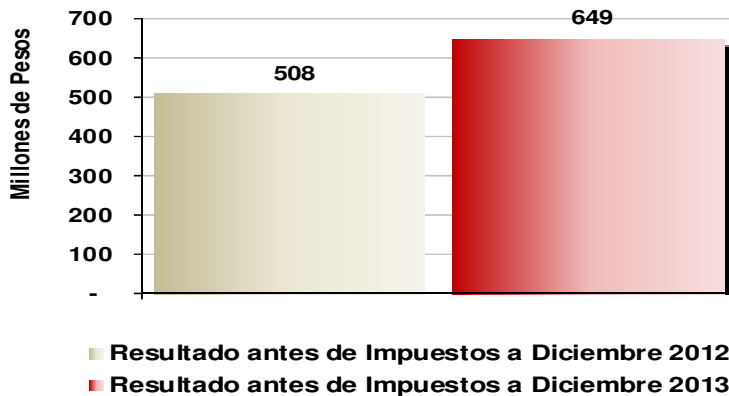


Los Gastos por Administración se mantuvieron prácticamente iguales en 2013 con respecto al 2012, debido principalmente a la disminución de los gastos por la gestión de cobranza y recuperación de cartera vencida, debido a la buena calidad crediticia de la cartera. Estas eficiencias compensaron el incremento en otros rubros de los Gastos de Administración.

La relación de gastos de administración anualizados contra activos totales representó 1.41% durante el período terminado al 31 de Diciembre de 2013 comparado con 1.56% durante el mismo período de 2012. Esta disminución se debió al aumento de los activos totales de la Compañía en 11.1%

Resultado antes de Impuestos a la Utilidad

El resultado antes de impuestos a la utilidad durante el período terminado al 31 de Diciembre de 2013 fue de \$648.6 millones de pesos, un incremento del 27.8% con relación a los \$507.5 millones de pesos correspondientes al mismo período de 2012.



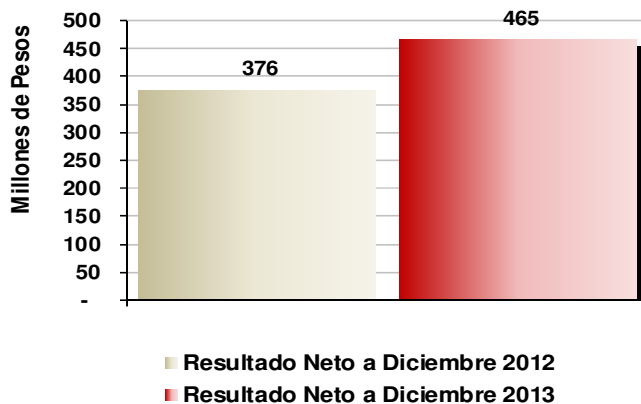
Dicho aumento se debió principalmente al crecimiento del Margen Financiero en 6.8% y a un monto menor en 70.9% de la estimación preventiva para riesgos crediticios de 2013 en comparación a la registrada en 2012.

Impuesto a la utilidad causados y diferidos (netos)

El impuesto a la utilidad causado al cierre de Diciembre del 2013, fue de \$190.6 millones de pesos, un incremento en un 6.5% con relación a los \$178.9 millones de pesos correspondientes al impuesto sobre la renta causado durante 2012. Esta variación se debió principalmente al disminución de la deducción en el ejercicio 2013 por concepto de cuentas incobrables para efectos fiscales menores a 30 mil UDIS y debido a los subsidios a programas financieros promocionales otorgados por "TMEX" y la Red de Distribuidores mismos que para efectos fiscales se deben de acumular y para efectos contables este concepto se amortizará de acuerdo a la vida del contrato.

El impuesto a la utilidad diferido reconocido de Diciembre del 2013 equivalente a \$7.3 millones de pesos, varió con relación a los \$47 millones de pesos correspondientes al impuesto diferido reconocido durante mismo periodo de 2012. Esta variación se debió principalmente por aquellas partidas temporales de cuentas incobrables menores a 30 mil UDIS que se realizarán en 2013 con la declaración anual, así como, por una disminución de la amortización de los subsidios y un incremento en la amortización de las comisiones pagadas por las aseguradoras.

Resultado Neto del Período



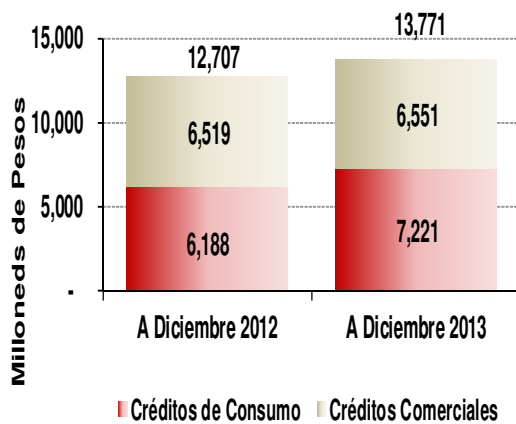
El Resultado Neto de la Compañía por el período terminado el 31 de Diciembre de 2013, fue de \$465.4 millones de pesos, un incremento del 23.8%, con relación a los \$376.0 millones de pesos correspondientes al resultado del mismo período de 2012. Esta variación se debió a las razones explicadas anteriormente.

ESTRUCTURA FINANCIERA

Cartera de Crédito Total (Vigente más Vencida)

Al cierre de Diciembre de 2013 el monto de la cartera de crédito total de TFSM fue de \$13,803 millones de pesos, un incremento de 8.4% en comparación con los \$12,737 millones de pesos al cierre de Diciembre del 2012. La cartera de crédito total esta segmentada por créditos al consumo (personas físicas) por \$7,221 millones de pesos y por créditos Comerciales (personas físicas con actividad empresarial y morales) por \$6,551 millones de pesos.

Cartera Vigente Total

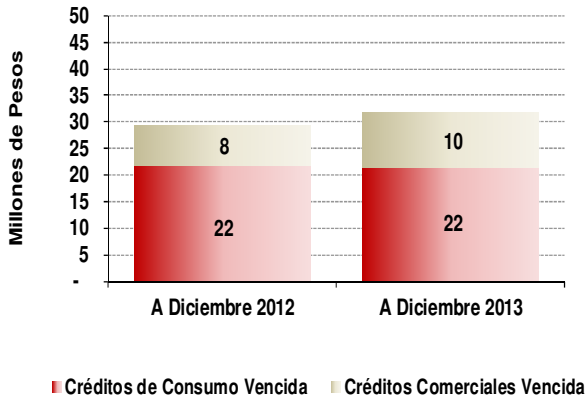


Comparando la cartera vigente total de la Compañía al cierre de Diciembre del 2013 contra 2012, ésta tuvo un incremento \$1,064 millones de pesos equivalentes al 8.4%.

Al cierre de Diciembre del 2013, en comparación con el mismo período de 2012, el aumento de la cartera de créditos comerciales fue de \$32 millones de pesos equivalentes al 0.5% y el incremento de la cartera de créditos de consumo fue de \$1,032 millones de pesos equivalentes al 16.7%. El incremento de la cartera de créditos al consumo se debió a un crecimiento de 9.6% en el número de contratos de crédito colocados en 2013 en comparación a 2012.

Cartera Vencida Total

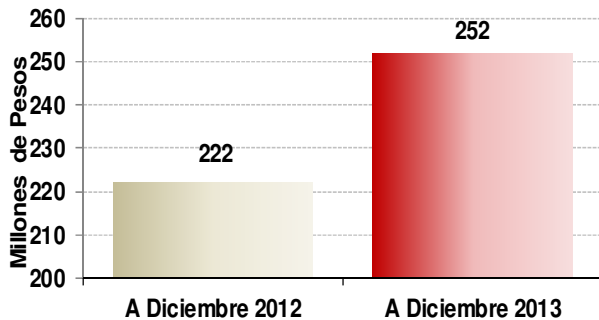
Al cierre de Diciembre de 2013, el monto de la cartera de crédito vencida total de TFSM fue de \$31.7 millones de pesos, un incremento de 8.2% en comparación con los \$29.3 millones al cierre del Diciembre de 2012. Cabe mencionar que a partir de 2013 el monto de cartera vencida fue ajustado: “ahora: igual o mayor a 90 días” y “antes: únicamente mayor a 90 días”



La Cartera vencida total esta segmentada por cartera vencida de créditos al consumo (personas físicas) por \$21.5 millones de pesos y por cartera vencida de créditos comerciales (personas físicas con actividad empresarial y morales) por \$10.2 millones de pesos.

La Cartera de Crédito Vencida igual o mayor a 90 días / Cartera Total de TFSM finalizó en 0.23% al 31 de Diciembre del 2013, comparada con el mismo número de 0.23% al cierre de Diciembre de 2012.

Estimación Preventiva para Riesgos Crediticios



La Estimación Preventiva para Riesgos Crediticios al cierre del mes de Diciembre de 2013 representa el 1.8% de la cartera total, y al mismo periodo del 2012 representaba el 1.7%. La Estimación Preventiva para Riesgos Crediticios tuvo un aumento del 13.4% con respecto a Diciembre de 2012, al pasar de \$222 a \$252 millones de pesos.

Este aumento en la Estimación Preventiva para Riesgos Crediticios al cierre de Diciembre del 2013 comparado con el mismo periodo de 2012 se debió principalmente al incremento del saldo insoluto de la cartera de consumo.

La estimación preventiva para riesgos crediticios debe ser constituida con base en las reglas de calificación establecidas en las disposiciones generales aplicables a las instituciones de crédito (Circular única de bancos) emitidas por la Comisión, las cuales establecen metodologías de evaluación y constitución de reservas por tipo de crédito.

El 24 de Junio de 2013, la Comisión Nacional Bancaria y de Valores (CNBV) publicó en el Diario Oficial de la Federación de conformidad con las recomendaciones emitidas por el Comité de Basilea en materia de estimación de reservas crediticias de las instituciones de crédito, en el sentido de permitir la identificación temprana de pérdidas al incorporar mayor información crediticia, así como para que dicha estimación de reservas esté basada en metodologías que reflejen la pérdida esperada, resulta necesario modificar el modelo vigente de pérdida incurrida para establecer una metodología de acuerdo con la cual se califique y provisione la cartera crediticia comercial conforme a un modelo de pérdida esperada, en el que se estimen las pérdidas de los siguientes 12 meses con la información crediticia que mejor las anticipe;

Que para lograr lo anterior, se estima conveniente que la nueva metodología basada en el modelo de pérdida esperada tome en cuenta los siguientes parámetros: probabilidad de incumplimiento, severidad de la pérdida y exposición al incumplimiento, así como que clasifique a la señalada cartera comercial en distintos grupos, a los cuales les aplicarán variables distintas para la estimación de la probabilidad de incumplimiento, y

Que igualmente, es indispensable que al modificarse lo relativo a la metodología de calificación de la cartera comercial de las instituciones de crédito se actualicen diversas referencias para asegurar la consistencia entre el marco regulatorio de capitalización y el de calificación de cartera, al tiempo que se reconozcan como garantías admisibles las participaciones otorgadas a las entidades federativas y municipios en los ingresos federales, tanto para efectos de requerimientos de capital por riesgo de crédito, como para la calificación de cartera.

La estimación preventiva para los créditos al consumo, se debe determinar mediante la aplicación de una fórmula que cuantifica la pérdida esperada de este tipo de créditos, la probabilidad de incumplimiento y la severidad de la pérdida.

Los ajustes a la estimación preventiva para riesgos crediticios, se registran afectando el margen financiero (margen financiero ajustado por riesgos crediticios).

TFSM constituyó las estimaciones requeridas con base a lo mencionado en los párrafos anteriores al 31 de Diciembre de 2013. La estimación preventiva fue determinada considerando todas las cuentas por cobrar a clientes que por sus características y de acuerdo a su riesgo potencial de pago según sea el caso. Cabe mencionar que TFSM, continuará desarrollando su modelo de estimación, ajustando los niveles de las estimaciones preventivas para riesgos crediticios progresivamente, si así se requiere. A la fecha de este reporte, la metodología utilizada para la estimación de reservas crediticias está siendo validada por lo que los resultados de dicho cálculo aún son preliminares.

Las aplicaciones a la estimación de riesgos crediticios por castigos o quebrantos, son efectuados actualmente después de cuatro meses de vencimiento, cancelando el saldo insoluto de la cartera, así como el saldo de los créditos diferidos por devengar asociados a la misma. Las recuperaciones de dichos créditos son reconocidos como otros ingresos de operación.

Para la elaboración de estos modelos de estimación, se contó con los servicios de consultoría de una prestigiada firma con reconocimiento internacional.

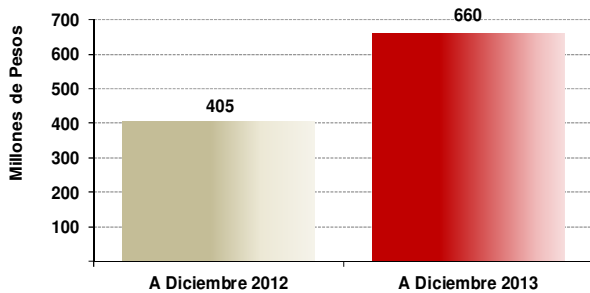
La Administración de TFSM con la opinión de sus Consultores y con base en la NIF B-1 "Cambios contables y correcciones de errores" emitida por el Consejo Mexicano de Normas de Información Financiera A.C., ha decidido dar el tratamiento de no reconocimiento retrospectivo de la estimación preventiva para riesgos crediticios de años anteriores debido a que:

- Todos los cambios en la estructura del ente económico y los cambios en las estimaciones contables deben reconocerse mediante su aplicación prospectiva

- Un cambio en la estructura del ente económico debe reconocerse contablemente a partir del momento en que ocurre, para poder medir su impacto, considerando que el ente económico debe mostrar los activos netos que controla en cada uno de los periodos que presenta en forma comparativa. Por el contrario, el hacer un reconocimiento retrospectivo, implicaría presentar información de periodos anteriores asumiendo situaciones que nunca existieron.
- Los efectos de cambios en estimaciones contables deben aplicarse prospectivamente.

Disponibilidades

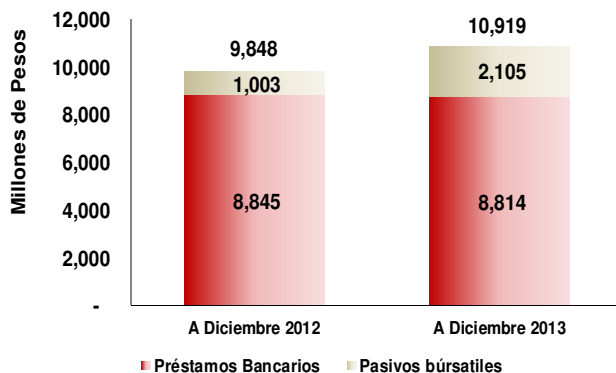
Al cierre de Diciembre de 2013, la Compañía contaba con disponibilidades en efectivo en moneda nacional por \$660 millones de pesos. Dichas disponibilidades, se mantienen como capital de trabajo de la Compañía de acuerdo a su flujo de efectivo.



Al cierre de Diciembre del 2013, las disponibilidades aumentaron \$255 millones de pesos en comparación con el mismo período de 2012. Este aumento se debió principalmente al flujo propio de la operación.

Préstamos Bancarios y Pasivos Bursátiles

La prelación de los pasivos de la Compañía obedece únicamente al vencimiento de los mismos. Al 31 de Diciembre de 2013, la Compañía no contaba con pasivos denominados en Dólares o moneda extranjera. Desde el inicio de sus operaciones y hasta el momento, la Compañía no opera, ni mantiene posición alguna en Instrumentos Financieros Derivados .



Los Préstamos Bancarios y Pasivos Bursátiles Totales de TFMS registraron un incremento al cierre de Diciembre del 2013 del 10.9% con respecto al cierre de Diciembre del 2012.

El saldo insoluto de los pasivos bancarios de corto y largo plazo contratados con instituciones bancarias están representados por préstamos quirografarios en moneda nacional, que al cierre de Diciembre de 2013 ascendieron a \$8,814 millones de pesos, una ligera disminución del 0.3% con respecto a los \$8,845 millones de pesos al cierre de Diciembre de 2012



Toyota Financial Services México, S.A. de C.V.
Paseo de Tamarindos No. 400-B piso 4
Col. Bosques de las Lomas
C.P. 051 00 Cuajimalpa de Morelos
México, D.F.
55 91 77 • 37 00 Com.
55 91 77 • 37 77 Fax
www.toyotafinancial.com.mx

TOYOTA FINANCIAL SERVICES MEXICO REPORTA RESULTADOS PRELIMINARES AL CIERRE DE 2013

MILLONES DE PESOS	PERFIL DE VENCIMIENTOS DE DEUDA (MESES)						
	1 a 12	13 a 24	25 a 36	37 a 48	49 a 60	61 a 120	TOTAL
DEUDA BANCARIA	\$ 3,479.95	\$ 2,313.89	\$ 1,986.48	\$ 904.74	\$ 84.32	\$ 23.62	\$ 8,793.00
DEUDA BURSÁTIL	\$ 1,100.00	\$ 1,000.00	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ 2,100.00
DEUDA TOTAL	\$ 4,579.95	\$ 3,313.89	\$ 1,986.48	\$ 904.74	\$ 84.32	\$ 23.62	\$ 10,893.00

La tabla del perfil de Vencimiento de deuda no incluye los intereses devengados.

Al 31 de Diciembre de 2013, la Compañía contaba con líneas de crédito bancario aprobadas por un monto total de \$17,428 millones de pesos. De estas líneas de crédito bancarias \$1,400 millones de pesos corresponden a líneas de crédito comprometidas.

Cabe mencionar que las líneas de crédito descritas fueron autorizadas mediante la presentación de un Keepwell Agreement suscrito con Toyota Financial Services Americas (TFSA).

La Compañía contaba con un programa dual de certificados bursátiles de corto y largo plazo con carácter revolvente, el cual fue autorizado por la Comisión Nacional Bancaria y de Valores (CNBV) hasta por un monto total de \$10,000,000,000.00 (Diez mil Millones de Pesos 00/100 M. N.) que venció el 9 de Octubre de 2012. El saldo insoluto de dicho programa al cierre del mes de Diciembre de 2013 fue de \$1,000 millones de pesos, manteniéndose en el mismo nivel que en Diciembre de 2012 y corresponde a un Certificado Bursátil de Largo Plazo emitido en 2012. Así mismo la Compañía cuenta con un programa nuevo de certificados bursátiles de corto y largo plazo con carácter revolvente, el cual fue autorizado por la Comisión Nacional Bancaria y de Valores (CNBV) el 5 de Marzo de 2013, hasta por un monto total de \$10,000,000,000.00 (Diez mil Millones de Pesos 00/100 M. N.). El saldo insoluto de dicho programa al cierre del mes de Diciembre de 2013 fue de \$1,100 millones de pesos y corresponde a Certificados Bursátiles de Corto Plazo.

La Compañía no recurre a financiamiento inter-compañía, aunque no puede asegurar que lo llegue a utilizar en el futuro, ya que cuenta con una línea de crédito no comprometida por un monto máximo que no exceda de la cantidad de EUA \$500,000,000 (quinientos millones de dólares moneda de curso legal de los Estados Unidos de America), o su equivalente en otras monedas a la fecha del préstamo, otorgado por Toyota Motor Credit Corporation. Esta como última fuente de fondeo en caso de una crisis de liquidez extrema.

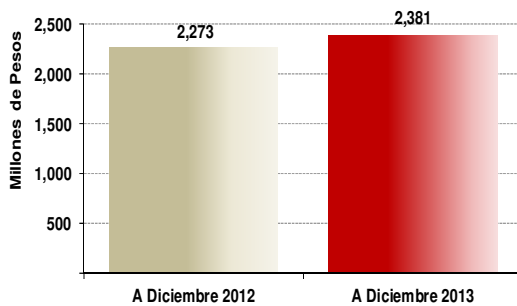
Contactos Relación con Inversionistas

Gabriel Rosales
Tel: (5255) 9177-3750
gabriel_rosales@toyota.com

Martín Hernández
Tel: (5255) 9177-3755
martin_hernandez@toyota.com

* Los siguientes comentarios deben ser leídos en conjunto con los estados financieros y las notas sobre los mismos. Los estados financieros de Toyota Financial Services México, S.A. de C.V. (TFSM ó la Compañía), no han sido auditados, cumplen y han sido preparados para lograr una presentación razonable de conformidad con los criterios emitidos por la Comisión Nacional Bancaria y de Valores (CNBV) y que le son aplicables a las Sociedades Financieras de Objeto Múltiple (SOFOM). A menos de que se especifique lo contrario, la información financiera contenida se presenta en millones de pesos al 31 de Diciembre del 2013 y al 31 de Diciembre del 2012.

Capital Contable



El saldo del capital contable al 31 de Diciembre de 2013 fue de \$2,381 millones de pesos, registrando un ligero incremento de 4.8% con respecto a los \$2,273 millones al cierre de Diciembre de 2012.

Cabe mencionar que el día 3 de Septiembre de 2013 se realizó el pago de dividendos por un monto total de \$357.1 millones de pesos. Dicho pago ya ha sido casi totalmente compensado por la generación propia de utilidades de TFMS en 2013.

El 30 de Agosto de 2013 se realizó la Asamblea de Accionistas en la que se autorizó el decreto de dichos dividendos, mismos que se fondearon con recursos en caja (disponibilidades) de la Compañía.

Este decreto de dividendos se realizó sustentado con la directriz de la casa matriz para la realización de los mismos. Esta directriz contempla que para que la Compañía decrete dividendos, primero tendrá que satisfacer los requerimientos regulatorios y legales a los que esté sujeta, así como mantener su solidez financiera después del pago efectuado.

La Compañía no cuenta con una política de dividendos establecida por lo que analizará en ejercicios futuros la conveniencia de realizar el decreto y pago de dividendos, considerando entre otros factores, los resultados de la misma en dichos ejercicios y el desarrollo de su negocio a corto, mediano y largo plazo.

Contactos Relación con Inversionistas

Gabriel Rosales
 Tel: (5255) 9177-3750
gabriel_rosales@toyota.com

Martín Hernández
 Tel: (5255) 9177-3755
martin_hernandez@toyota.com

INDUSTRIA AUTOMOTRIZ EN MEXICO

La Asociación Mexicana de la Industria Automotriz, A. C. (AMIA) público en su página web un boletín con cifras a Diciembre de 2013, el cual se condensa a continuación:

El último mes de 2013 se vendieron 119,364 vehículos ligeros, creciendo 7.7% en relación a diciembre de 2012. Con ello, el 2013 cerró con 1'063,363 unidades comercializadas en nuestro país, 7.7% superior a las unidades vendidas en 2012, al cierre del año el 49% de las ventas fueron de vehículos fabricados en México y el 51% restante de origen extranjero. La venta de vehículos nuevos en 2013 son similares a las que se llevaban a cabo en 2004.

La evolución del mercado interno de vehículos ligeros, medida en la venta anualizada mantiene una tendencia creciente desde finales de 2009, aunque no ha superado los niveles de hace casi una década.

Por su parte, la importación de automóviles usados, en el período enero - noviembre de 2013 creció 40.8% comparada con la del mismo acumulado de 2012.

Durante diciembre de 2013 se produjeron 164,221 vehículos ligeros, decreciendo 9.1% comparado con diciembre del año previo, mes en el que se produjeron 180,597 unidades. A pesar de ello, el acumulado de 2013 registró un nivel récord, ya que se fabricaron 2'933,465 vehículos ligeros, para un crecimiento de 1.7% respecto a lo registrado en 2012.

Del total manufacturado, el 82.1% corresponde unidades destinadas al mercado externo y el 17.9% restante se colocó en el mercado interno.

La exportación de vehículos ligeros en México, alcanzó su mejor nivel histórico para el acumulado de 2013, al exportarse 2'423,084 vehículos ligeros para un crecimiento de 2.9% en relación a 2012. En diciembre la exportación aportó 161,208 unidades comercializadas en el extranjero, 4.2% superior a la exportación de diciembre 2012.

El boletín de prensa completo se puede consultar en: www.amia.com.mx.

TOYOTA EN MEXICO

Toyota Motor Sales de México (TMEX) inició sus actividades en México en Abril del 2002. Bajo la filosofía de "Pensar Global y Actuar Local", Toyota de México ha demostrado su compromiso con el medio ambiente, la sustentabilidad y la satisfacción de nuestros clientes, ofreciendo una gama de producto que responde a las necesidades del mercado mexicano. Cuenta con una red de 66 distribuidores en el país que comercializan 15 modelos. En el año 2013, Toyota vendió en México un total de 60,740 unidades. Toyota Motor Manufacturing tiene presencia en México con una planta de producción en Tijuana, Baja California. www.toyota.com.mx. 01-800-7TOYOTA (86-96-82)



Toyota Financial Services México, S.A. de C.V.
Paseo de Tamarindos No. 400-B piso 4
Col. Bosques de las Lomas
C.P. 06100 Cuajimalpa de Morelos
México, D.F.
55 91 77 • 37 00 Com.
55 91 77 • 37 77 Fax
www.toyotafinancial.com.mx

TOYOTA FINANCIAL SERVICES MEXICO REPORTA RESULTADOS PRELIMINARES AL CIERRE DE 2013

Toyota Motor Sales de México reporto ventas acumuladas en 2013 de 60,740 vehículos Toyota nuevos, lo que indica un aumento del 7.9% respecto a las ventas acumuladas en 2012 de 56,278 vehículos. La participación de mercado de la marca en las ventas nacionales de automóviles fue de 5.7% en 2013 y en 2012.

SALA DE PRENSA TOYOTA MEXICO

El siguiente artículo se obtuvo de la Sala de Prensa de Toyota Motor Sales de México en la siguiente dirección: <http://www.toyota-pressroom.com.mx/noticia.php?id=134&t=2013-un-ano-de-crecimiento-solido-y-sostenido-para-toyota-de-mexico>

2013, un año de crecimiento sólido y sostenido para Toyota de México

60,740 unidades colocadas en el mercado nacional colocan a la marca en la 6ta. Posición del mercado. El 41.6% de sus ventas fueron realizadas a través de Toyota Financial Services.

México, D.F., 9 de enero de 2014 Toyota de México da a conocer sus resultados de ventas al cierre de 2013, mismas que reflejan un incremento por encima del reportado por la industria automotriz y que además le otorgó el 5.7% de participación del mercado nacional, colocándola así en la 6ta posición de la industria.

Los vehículos más vendidos por la marca fueron: Corolla con 10,956 unidades, RAV4 con 10,830 unidades y Hilux con 9,120 unidades, logrando con esto el mejor año de ventas para: Corolla y Hilux. Comonuevos, por su parte, reportó la venta de 3,889 unidades que representan un 19% de incremento en comparación con 2012.

Al respecto, Guillermo Díaz –Director Comercial de Toyota de México- afirmó "2013 representó un año de retos, transiciones, logros y crecimiento con bases firmes y sólidas para la marca, en el que recibimos nuevamente la confianza y lealtad de nuestros clientes. Durante este año alcanzamos 500 mil unidades vendidas en México, iniciamos operaciones de 3 nuevos distribuidores y recibimos en México a la nueva generación de RAV4 y Corolla 2014, que de manera contundente llegó a nuestro país para continuar siendo el preferido de nuestros clientes. Sin duda un año de crecimiento sostenido, en el que nos demostramos que podíamos superar nuestros propios objetivos. Así, hoy el 7.9% de crecimiento es para nosotros una señal de confianza de que 2014 será un año en el que bajo la filosofía de cuidar el volumen de ventas y rentabilidad de nuestros distribuidores, alcanzaremos nuestros objetivos".

Al cierre de este año, cerca de 527 mil autos Toyota circulan en México, operan 66 distribuidores a lo largo del territorio nacional y genera 5,800 empleos.

"Los resultados de Toyota de México, no solo representan un importante logro a nivel comercial, sino el reflejo de la congruencia con la que se ha implementado nuestra estrategia, buscando continuamente cumplir nuestra promesa de marca: la satisfacción del cliente" Agregó Díaz.

Contactos Relación con Inversionistas

Gabriel Rosales
Tel: (5255) 9177-3750
gabriel_rosales@toyota.com

Martín Hernández
Tel: (5255) 9177-3755
martin_hernandez@toyota.com

* Los siguientes comentarios deben ser leídos en conjunto con los estados financieros y las notas sobre los mismos. Los estados financieros de Toyota Financial Services México, S.A. de C.V. (TFSM ó la Compañía), no han sido auditados, cumplen y han sido preparados para lograr una presentación razonable de conformidad con los criterios emitidos por la Comisión Nacional Bancaria y de Valores (CNBV) y que le son aplicables a las Sociedades Financieras de Objeto Múltiple (SOFOM). A menos de que se especifique lo contrario, la información financiera contenida se presenta en millones de pesos al 31 de Diciembre del 2013 y al 31 de Diciembre del 2012.



Toyota Financial Services México, S.A. de C.V.
Paseo de Tamarindos No. 400-B piso 4
Col. Bosques de las Lomas
C.P. 06100 Cuajimalpa de Morelos
México, D.F.
55 91 77 • 37 00 Com.
55 91 77 • 37 77 Fax
www.toyotacredito.com.mx

TOYOTA FINANCIAL SERVICES MEXICO REPORTA RESULTADOS PRELIMINARES AL CIERRE DE 2013

Por su parte, Alex Kuntzy –Director de Toyota Financial Services de México- mencionó "2013 representa un año de confianza en los productos que la financiera ofrece. Gracias a ello, nuestra operación creció en un 11.12% con respecto a 2012"

En ese sentido, Toyota Financial Services reportó que los autos más vendidos en 2013 a través de un crédito con ellos fueron: RAV4, Corolla, Hilux, Sienna y Avanza.

Sitio Oficial de Toyota www.toyota.com.mx
Sala de prensa <http://www.toyota-pressroom.com.mx/>
www.facebook.com/ToyotaOficialMx
www.twitter.com/ToyotaMex
www.youtube.com/ToyotaMex

DESCRIPCION DE TOYOTA FINANCIAL SERVICES MEXICO

Toyota Financial Services México (TFSM) es subsidiaria indirecta de Toyota Motor Corporation que es una de las empresas automotrices con mayor número de ventas a nivel mundial. Toyota Motor Corporation cuenta con una división financiera controlada por Toyota Financial Services Corporation (TFSC) que ofrece una amplia gama de servicios financieros en cada una de los mercados en los que opera, que incluyen financiamiento y arrendamiento de unidades nuevas y usadas y soporte financiero principalmente a distribuidores de autos y camiones Toyota. La página de Internet de la Compañía es www.toyotacredito.com.mx.

Toyota Financial Services Americas Co., accionista mayoritario del Emisor es una sociedad constituida conforme a las leyes del Estado de California, E.U.A. A su vez, la mayoría de las acciones representativas del capital social de Toyota Financial Services Americas Co. son propiedad de Toyota Financial Services Corporation (TFSC), y todas las acciones de TFSC son propiedad de Toyota Motor Corporation (TMC), una empresa listada en las Bolsas de Valores de Japón, Reino Unido y Estados Unidos de América y no tiene accionistas individuales controladores.

TFSM financió 25,276 vehículos Toyota nuevos durante el 2013, lo que indica un aumento del 11% con respecto a los 22,747 vehículos Toyota nuevos financiados con relación al año 2012.

Al finalizar el año 2013, TFSM financió el 41.61% de las ventas totales de automóviles Toyota nuevos en México, con relación al 2012, en el cual TFSM financió el 40.42% de las ventas totales de unidades Toyota nuevas en México.

Al cierre de Diciembre de 2013 se financiaron 81 Camiones nuevos de la marca Hino, 1,556 vehículos Toyota usados (principalmente del programa Comonuevos) y 378 vehículos usados de otras marcas.

Contactos Relación con Inversionistas

Gabriel Rosales
Tel: (5255) 9177-3750
gabriel_rosales@toyota.com

Martín Hernández
Tel: (5255) 9177-3755
martin_hernandez@toyota.com

* Los siguientes comentarios deben ser leídos en conjunto con los estados financieros y las notas sobre los mismos. Los estados financieros de Toyota Financial Services México, S.A. de C.V. (TFSM ó la Compañía), no han sido auditados, cumplen y han sido preparados para lograr una presentación razonable de conformidad con los criterios emitidos por la Comisión Nacional Bancaria y de Valores (CNBV) y que le son aplicables a las Sociedades Financieras de Objeto Múltiple (SOFOM). A menos de que se especifique lo contrario, la información financiera contenida se presenta en millones de pesos al 31 de Diciembre del 2013 y al 31 de Diciembre del 2012.

ACONTECIMIENTOS RECIENTES

- ☉ A partir **del 31 de Diciembre de 2013**, se llevó a cabo el nombramiento y designación el Sr. Toshiaki Kawai, como nuevo Miembro del Consejo de Administración de la Sociedad, en sustitución del Sr. Kiyohisa Funasaki, con efectos a partir del 1° de Enero de 2014.
- ☉ **El 7 de Noviembre de 2013**, se llevó a cabo la designación y nombramiento del Sr. Alex Antonio Kuntzy Sevilla como nuevo Miembro del Consejo de Administración de la Sociedad, en sustitución del Sr. José Manuel del Barrio Molina. Así mismo, se llevó a cabo el nombramiento y designación del Sr. Alex Antonio Kuntzy Sevilla como Director General de TFMS quien desempeñaba el cargo de Director de Ventas y Marketing, reemplazando al Sr. Thomas Patrick Sullivan, quien se incorpora a Toyota Motor Sales México como Director General. Asimismo el Sr. Guillermo Díaz Arana, Director de Operaciones, también deja TFMS para incorporarse a Toyota Motor Sales México.
- ☉ **El 1 de Octubre de 2013** se designa mediante Asamblea General Ordinaria de Accionistas a Chris Ballinger como nuevo Presidente del Consejo de Administración de TFMS en sustitución de George E. Borst. Este nombramiento surte efecto a partir del 1ro. de Octubre de 2013.

INFORMACION FINANCIERA SELECCIONADA

Cifras expresadas en millones de pesos	Diciembre 2013	Diciembre 2012	Var.	%
1 Cartera de Crédito Total (2+5)	\$13,803.2	\$12,736.5	\$1,066.7	8.4%
2 Cartera Vigente Total (3+4)	\$13,771.4	\$12,707.2	\$1,064.3	8.4%
3 Créditos Comerciales (cartera vigente)	\$6,550.9	\$6,518.8	\$32.1	0.5%
4 Créditos de Consumo (cartera vigente)	\$7,220.5	\$6,188.4	\$1,032.2	16.7%
5 Cartera Vencida Total (6+7)	\$31.7	\$29.3	\$2.4	8.2%
6 Créditos Comerciales (cartera vencida)	\$10.2	\$7.5	\$2.7	35.7%
7 Créditos de Consumo (cartera vencida)	\$21.5	\$21.8	-\$0.3	-1.3%
8 Estimación preventiva para riesgos crediticios	\$251.8	\$222.0	\$29.8	13.4%
9 Activo Total	\$14,771.7	\$13,297.9	\$1,473.7	11.1%
10 Pasivos Financieros (11+12)	\$10,919.0	\$9,847.4	\$1,071.6	10.9%
11 Pasivos Bursátiles	\$2,104.9	\$1,002.7	\$1,102.2	109.9%
12 Préstamos Bancarios y otros organismos	\$8,814.0	\$8,844.7	-\$30.7	-0.3%
13 Pasivo Total	\$12,390.8	\$11,025.3	\$1,365.5	12.4%
14 Capital Contable	\$2,380.9	\$2,272.6	\$108.3	4.8%
15 Total de Ingresos (16+17+18-19)	\$1,576.6	\$1,524.9	\$51.7	3.4%
16 Ingresos por intereses	\$1,555.5	\$1,516.5	\$39.0	2.6%
17 Ingreso por arrendamiento operativo	\$54.7	\$19.4	\$35.3	182.2%
18 Otros beneficios por arrendamiento	\$1.3	\$1.5	-\$0.2	-11.1%
19 Depreciación de bienes en arrendamiento operativo	-\$35.0	-\$12.4	\$22.5	181.6%
20 Gastos de Administración	\$208.1	\$207.6	\$0.5	0.2%
21 Resultado antes de impuesto a la utilidad	\$648.6	\$507.6	\$141.1	27.8%
22 Resultado neto	\$465.4	\$375.9	\$89.5	23.8%
Indice de Capitalización (14/9)	16.12%	17.09%	-1.0%	
Indice de Capitalización ICAP ((14+8-5)-(0.005*2))/1	18.3%	18.9%	-0.5%	
Indice de Cartera Vencida Total (5/1)	0.23%	0.23%	0.0%	
Indice de Cartera Vencida Comercial 6/(3+6)	0.16%	0.12%	0.0%	
Indice de Cartera Vencida de Consumo 7/(4+7)	0.30%	0.35%	-0.1%	
Indice de Cobertura de Reservas a Cartera Vencida (veces) (8/5)	7.93	7.57	36.4%	
Razón de Provisión de Reservas para riesgos crediticios (8/1)	1.82%	1.74%	0.1%	
Indice de Apalancamiento (veces) (13/14)	5.20	4.85	35.3%	
Razón Deuda/capital Contable (veces) (10/14)	4.59	4.33	25.3%	
Razón anualizada de Retorno Neto sobre Activos Totales (22/9)	3.15%	2.83%	0.3%	
Razón anualizada de Retorno antes de impuesto sobre Cartera total (21/1)	4.70%	3.99%	0.7%	
Razón anualizada de Retorno Neto sobre Capital Contable (22/14)	19.55%	16.54%	3.0%	
Razón anualizada de Utilidad neta / Ingresos Totales (22/15)	29.52%	24.65%	4.9%	
Razón anualizada de Eficiencia de Gastos Administrativos (20/1)	1.51%	1.63%	-0.1%	

TOYOTA FINANCIAL SERVICES MEXICO SA DE CV
ESTADOS DE RESULTADOS RESUMIDO

(Cifras expresadas en miles de pesos al 31 de Diciembre del 2013 y 2012)

	dic-13	dic-12	Var.	%
Ingresos por intereses	1,555,486	1,516,470	39,016	2.6%
Ingresos por arrendamiento operativo	54,745	19,398	35,347	182.2%
Otros beneficios por arrendamiento	1,314	1,477	-164	-11.1%
Gastos por intereses	-689,141	-693,655	-4,515	-0.7%
Depreciación de bienes en arrendamiento operativo	-34,954	-12,414	22,540	181.6%
Margen financiero	887,450	831,276	56,174	6.8%
Estimación preventiva para riesgos crediticios	-30,631	-105,305	-74,674	-70.9%
Margen financiero ajustado por riesgos crediticios	856,819	725,971	130,848	18.0%
Comisiones y tarifas cobradas	35,235	27,595	7,640	27.7%
Comisiones y tarifas pagadas	-15,420	-10,484	4,936	47.1%
Otros ingresos (egresos) de la operación	-19,861	-27,884	-8,023	-28.8%
Gastos de administración	-208,136	-207,646	490	0.2%
Resultado de la operación antes de impuestos	648,637	507,553	141,084	27.8%
Impuestos a la utilidad causados	-190,573	-178,871	11,702	6.5%
Impuestos a la utilidad diferidos (netos)	7,322	47,247	-39,924	-84.5%
Resultado neto	465,387	375,929	89,457	23.8%

ESTADOS DE RESULTADOS RESUMIDO

(Cifras expresadas en % al 31 de Diciembre del 2013 y 2012)

	dic-13	dic-12
Ingresos Totales	100.0%	100.0%
Gastos por intereses	-43.7%	-45.5%
Margen financiero	56.3%	54.5%
Estimación preventiva para riesgos crediticios	-1.9%	-6.9%
Margen financiero ajustado por riesgos crediticios	54.3%	47.6%
Comisiones y tarifas cobradas	2.2%	1.8%
Comisiones y tarifas pagadas	-1.0%	-0.7%
Otros ingresos (egresos) de la operación	-1.3%	-1.8%
Gastos de administración	-13.2%	-13.6%
Resultado de la operación antes de impuestos	41.1%	33.3%
Impuestos a la utilidad causados	-12.1%	-11.7%
Impuestos a la utilidad diferidos (netos)	0.5%	3.1%
Resultado neto	29.5%	24.7%



Toyota Financial Services México, S.A. de C.V.
 Paseo de Tamarindos No. 400-B piso 4
 Col. Bosques de las Lomas
 C.P. 05120 Cuajimalpa de Morelos
 México, D.F.
 55 91 77 • 37 00 Com.
 55 91 77 • 37 77 Fax
 www.toyotafinancial.com.mx

TOYOTA FINANCIAL SERVICES MEXICO

REPORTA RESULTADOS PRELIMINARES AL CIERRE DE 2013

TOYOTA FINANCIAL SERVICES MEXICO SA DE CV

BALANCE GENERAL

(Cifras expresadas en miles de pesos al 31 de Diciembre del 2013 y 2012)

	dic-13	dic-12	Var.	%
ACTIVO				
DISPONIBILIDADES	660,174	405,414	254,760	62.8%
CREDITOS COMERCIALES	6,550,904	6,518,791	32,112	0.5%
CREDITOS DE CONSUMO	7,220,542	6,188,383	1,032,158	16.7%
CARTERA DE CRÉDITO VIGENTE	13,771,445	12,707,174	1,064,271	8.4%
CARTERA DE CRÉDITO VENCIDA	31,739	29,332	2,408	8.2%
Créditos comerciales	10,209	7,521	2,687	35.7%
Créditos de consumo	21,531	21,810	-280	-1.3%
CARTERA DE CRÉDITO TOTAL	13,803,185	12,736,506	1,066,678	8.4%
ESTIMACIÓN PREVENTIVA PARA RIESGOS CREDITICIOS	-251,824	-222,036	29,787	13.4%
TOTAL CARTERA DE CRÉDITO (NETO)	13,551,361	12,514,470	1,036,891	8.3%
ACTIVO FIJO, CUENTAS POR COBRAR Y OTROS ACTIVOS	560,145	378,061	182,084	48.2%
TOTAL ACTIVO	14,771,680	13,297,945	1,473,734	11.1%
PASIVO				
PASIVOS BURSÁTILES	2,104,947	1,002,729	1,102,218	109.9%
PRÉSTAMOS BANCARIOS Y DE OTROS ORGANISMOS	8,814,045	8,844,712	-30,667	-0.3%
OTRAS CUENTAS POR PAGAR	1,186,324	905,586	280,738	31.0%
CRÉDITOS DIFERIDOS Y COBROS ANTICIPADOS	285,486	272,295	13,191	4.8%
TOTAL PASIVO	12,390,803	11,025,321	1,365,482	12.4%
TOTAL CAPITAL CONTABLE	2,380,877	2,272,623	108,254	4.8%
TOTAL PASIVO Y CAPITAL CONTABLE	14,771,680	13,297,945	1,473,734	11.1%

Contactos Relación con Inversionistas

Gabriel Rosales
 Tel: (5255) 9177-3750
gabriel_rosales@toyota.com

Martín Hernández
 Tel: (5255) 9177-3755
martin_hernandez@toyota.com

* Los siguientes comentarios deben ser leídos en conjunto con los estados financieros y las notas sobre los mismos. Los estados financieros de Toyota Financial Services México, S.A. de C.V. (TFSM ó la Compañía), no han sido auditados, cumplen y han sido preparados para lograr una presentación razonable de conformidad con los criterios emitidos por la Comisión Nacional Bancaria y de Valores (CNBV) y que le son aplicables a las Sociedades Financieras de Objeto Múltiple (SOFOM). A menos de que se especifique lo contrario, la información financiera contenida se presenta en millones de pesos al 31 de Diciembre del 2013 y al 31 de Diciembre del 2012.