



Toyota Financial Services México, S.A. de C.V.  
Paseo de Tamarindos No. 400-8 piso 4  
Col. Bosques de las Lomas  
C.P. 05120 Cuajimalpa de Morelos  
México, D.F.  
55 91 77 • 37 00 Conm.  
55 91 77 • 37 77 Fax  
www.toyotacredito.com.mx

## **TOYOTA FINANCIAL SERVICES MEXICO REPORTA RESULTADOS PRELIMINARES AL CIERRE DE 2016**



# **RESULTADOS PRELIMINARES AL CIERRE DE 2016**

## **FEBRERO 17, 2017**

**Contactos Relación con Inversionistas**  
Gabriel Rosales / Martín Hernández  
[inversionistas@toyota.com](mailto:inversionistas@toyota.com)  
Tel: (52) 55- 9177-3700

1

\* Los siguientes comentarios deben ser leídos en conjunto con los estados financieros y las notas sobre los mismos. Los estados financieros de Toyota Financial Services México, S.A. de C.V. (TFSM o la Compañía), cumplen y han sido preparados para lograr una presentación razonable de conformidad con los criterios emitidos por la Comisión Nacional Bancaria y de Valores (CNBV) y que le son aplicables a las Sociedades Financieras de Objeto Múltiple (SOFOM). A menos de que se especifique lo contrario, la información financiera contenida se presenta en millones de pesos al 31 de Diciembre del 2016 y al 31 de Diciembre del 2015.

México, D.F., a 17 de Febrero de 2017. Toyota Financial Services México S.A. de C.V. (en adelante “TFSM” o “La Compañía”), reportó hoy sus resultados preliminares correspondientes al 31 de Diciembre del 2016. (Cifras expresadas en millones de pesos).

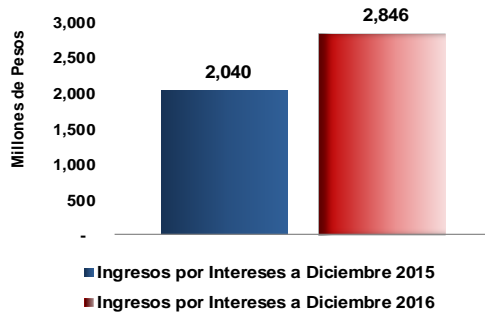
### RESUMEN

- 🚗 La Asociación Mexicana de la Industria Automotriz (AMIA) informo que las ventas acumuladas de autos en el país al cierre de 2016 fueron de 1,603,672 vehículos un incremento de 18.6% con respecto al mismo periodo del año anterior.
- 🚗 Toyota Motor Sales de México (“TMEX”) reportó un incremento de 23.8% en las ventas acumuladas que asciende a 104,955 al cierre de 2016, con respecto al mismo periodo de 2015, con una participación de mercado del 6.5%.
- 🚗 Toyota Financial Services México financió 58,110 vehículos Toyota nuevos, el cual representó una participación de mercado del 55.4% del total de vehículos Toyota vendidos en México al cierre del 2016.
- 🚗 Al cierre del 2016, la Cartera de Crédito Total de TFSM incremento 33.2% en comparación con el mismo periodo del 2015.
- 🚗 La Estimación Preventiva para Riesgos Crediticios de TFSM al cierre del 2016, tuvo un incremento de 36.3% en comparación con el mismo periodo del 2015.
- 🚗 La Cartera de Crédito Vencida igual o mayor a 90 días / Cartera Total Vigente de TFSM finalizó en 0.39% al cierre del 2016, comparada con 0.31% del mismo periodo de 2015.
- 🚗 Los Pasivos Bancarios y Bursátiles de TFSM al cierre del 2016 incrementaron 36.8% en comparación con el mismo periodo de 2015.
- 🚗 Los ingresos por intereses de TFSM al cierre del 2016, tuvieron un incremento de 39.5% respecto al mismo periodo del 2015.
- 🚗 Los gastos por intereses de TFSM al cierre del 2016, registraron un incremento del 50.7% respecto al mismo periodo del 2015.
- 🚗 El Margen Financiero incremento 32.3% al cierre del 2016, comparado con el mismo periodo del 2015.
- 🚗 Los Gastos de Administración al cierre del 2016 incrementaron en 13.3% respecto al mismo periodo de 2015.
- 🚗 El resultado antes del impuesto a la utilidad al cierre del 2016, registró un aumento del 28.7% con relación al cierre del mismo periodo de 2015.
- 🚗 Finalmente, el resultado neto de TFSM al cierre del 2016, tuvo un incremento del 31.2% con relación al mismo periodo del 2015.

## RESULTADOS DE LA OPERACION

### Ingresos por Intereses:

Los ingresos por Intereses de la Compañía provienen principalmente de intereses y comisiones generados por los financiamientos (Créditos de Consumo y Créditos Comerciales) otorgados, así como por los intereses generados por los depósitos bancarios (Disponibilidades).



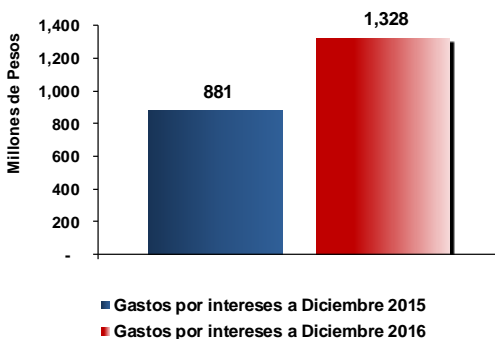
Los ingresos por intereses al cierre del 2016, se ubicaron en \$2,846 millones de pesos, un incremento del 39.5% con relación a los \$2,040 millones de pesos al cierre del 2015. Dicha variación se debió al crecimiento de la cartera de crédito total en 33.2%, principalmente en los créditos al consumo.

### Ingresos Netos por Arrendamiento (Ingresos, Otros beneficios y depreciación de bienes):

Los ingresos netos por arrendamientos de la Compañía, provienen de las rentas y las comisiones generadas por los financiamientos otorgados a través de Arrendamientos Puros, menos la depreciación mismos, más los otros beneficios obtenidos por arrendamientos (opciones de compra de arrendamientos financieros). Los ingresos netos por arrendamiento al cierre del 2016, se ubicaron en \$136 millones de pesos, un incremento del 49.4% con relación a los \$91 millones pesos al cierre del 2015. Dicha variación se debió principalmente a un crecimiento del 36.1% en los activos netos de depreciación de dicho producto (registrados en el Balance general dentro de Inmuebles, Mobiliario y Equipo Neto).

### Gastos por Intereses

Los gastos por intereses de la Compañía están conformados principalmente por los intereses derivados de los pasivos bancarios y bursátiles contratados, así como por las comisiones pagadas a los Distribuidores por la colocación de los Financiamientos y por las primas pagadas por los seguros de Plan Piso.



Los gastos por intereses al cierre del 2016 finalizaron en \$1,328 millones de pesos, un incremento del 50.7% con relación a los \$881 millones de pesos en comparación del mismo ejercicio de 2015. Dicha variación se debió principalmente al crecimiento de los pasivos financieros en un 36.8% con el principal propósito de fondear el crecimiento de la cartera total de crédito.

## Estimación preventiva para Riesgos Crediticios

La estimación preventiva para riesgos crediticios fue mayor en \$66 millones de pesos al cierre del 2016, en comparación con el mismo periodo de 2015. Lo anterior se debe principalmente al incremento en la cartera total de créditos en un 33.2% misma que se tiene que evaluar en su totalidad para efectos de las estimaciones.

## Margen Financiero ajustado por riesgos crediticios

El Margen Financiero ajustado por riesgos crediticios aumentó 27.9% con respecto al cierre del año anterior, al pasar de \$1,209 millones de pesos a \$1,546 millones de pesos al cierre del 2016. La razón de dicha variación se debió al crecimiento en los ingresos totales de la operación derivado del incremento en la cartera total de créditos.

## Comisiones y tarifas cobradas y pagadas

En este rubro se agrupan principalmente las comisiones cobradas por gastos de cobranza. El importe cobrado por este concepto disminuyó ligeramente en 1.7% finalizando en \$38 millones de pesos al cierre del 2016, con respecto a los \$39 millones de pesos del mismo periodo de 2015.

Las comisiones pagadas se refieren principalmente a las comisiones bancarias de nuestras cuentas concentradoras de pagos, así como a los gastos por trámites y seguros de los arrendamientos otorgados. Estas comisiones aumentaron 37% para finalizar en \$67 millones de pesos al cierre del 2016, esta variación se debió principalmente al incremento en el volumen, lo que se traduce en un incremento en recepción de depósitos; así como, al incremento en el volumen de vehículos financiados en Arrendamientos Puros.

## Otros Ingresos (egresos) de la Operación

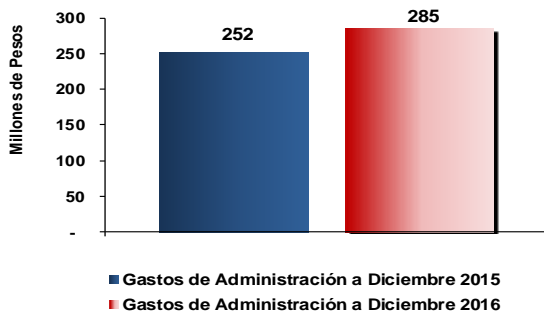
En este rubro se agrupan principalmente el monto de los contratos de financiamiento al menudeo incobrables que fueron reconocidos como perdidas (egresos) así como el monto recuperado por gestiones de cobranza de estos contratos (ingresos). Así mismo, se incluyen como ingresos las disminuciones de las estimaciones preventivas para riesgos crediticios. Adicionalmente, también se incluyen aquí, los ingresos o egresos por efectos cambiarios (estos no son significativos), los ingresos por la venta de activos fijos y por los subsidios a programas financieros promocionales otorgados por "TMEX", "HIMEX" y la Red de Distribuidores.

El rubro de Otros Ingresos (Egresos) de la operación al cierre del 2016, fue de \$83 millones de pesos en **Egresos**, con relación a los \$54 millones de pesos de **Egresos** correspondientes al mismo periodo del ejercicio de 2015. La razón del resultado de Egresos en este rubro se debió principalmente al incremento de las pérdidas por cuentas incobrables en un 18.2%, derivado a un incremento en la severidad de la pérdida por contrato y a una disminución en la reversa de estimaciones de cuentas incobrables de la cartera comercial.

## Gastos de Administración

Los Gastos de Administración se integran principalmente por el recurso humano de la Compañía (a través de una prestadora de Servicios), por los gastos inherentes a la operación del negocio, tales como, la contraprestación por la gestión de cobranza de los despachos externos, por los gastos de mercadotecnia, renta de oficinas, gastos de viaje, entre otros.

Los gastos de administración de la Compañía al cierre del 2016, fueron de \$285 millones de pesos, un incremento del 13.3% con relación a los \$252 millones de pesos correspondientes al mismo periodo de 2015.

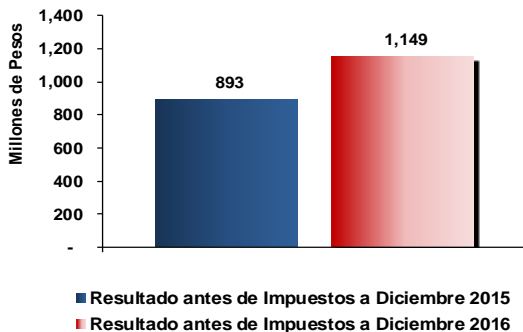


Los Gastos por Administración incrementaron en un 13.3% con relación a los erogados al cierre 2016, debido principalmente a los gastos de cobranza incurridos para la recuperación de cartera, gastos de consultoría en proyectos de mejora en tecnologías de la información, gastos para incentivar la colocación de nuevos financiamientos y gastos de servicios del personal.

La relación de gastos de administración anualizados contra activos totales fue de 0.90% al cierre del 2016 comparado con 1.07% del mismo periodo del 2015. Esta disminución se debió al crecimiento en los activos totales de la Compañía en 34.7% y a la eficiencia en el manejo de los gastos.

## Resultado antes de Impuestos a la Utilidad

El resultado antes de impuestos a la utilidad al cierre del 2016 fue de \$1,149 millones de pesos, un incremento del 28.7% con relación a los \$893 millones de pesos correspondientes al mismo periodo del 2015.



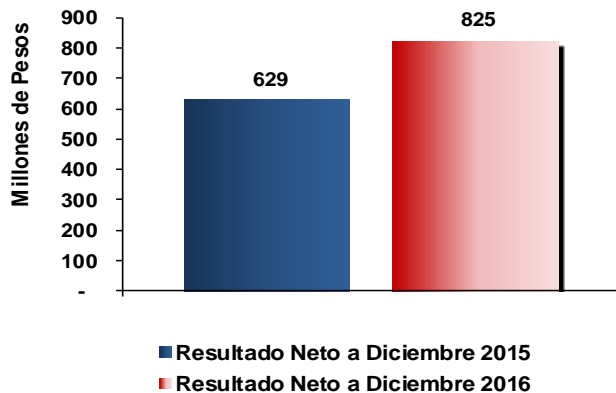
El incremento en el resultado antes de Impuestos a la Utilidad, se debió principalmente, al crecimiento del Margen Financiero en 32.3% generado por el crecimiento de la cartera total de crédito y al continuo crecimiento del producto de Arrendamiento Puro con respecto al mismo periodo del 2015.

### Impuesto a la utilidad causados y diferidos (netos)

El impuesto a la utilidad causado al cierre 2016, fue de \$363 millones de pesos, un incremento del 34.5% con relación a los \$270 millones de pesos correspondientes al impuesto sobre la renta causado durante el mismo periodo de 2015. Esta variación se debió principalmente al incremento de los ingresos por intereses y por arrendamiento puro; derivado del crecimiento de la cartera total en 33.2%.

El impuesto a la utilidad diferido reconocido al cierre del 2016 fue equivalente a \$39 millones de pesos, con relación a los \$6 millones de pesos correspondientes al impuesto reconocido durante mismo periodo del 2015. Esta variación se debió principalmente a un incremento en las partidas temporales; tales como, estimaciones de cuentas incobrables, a la depreciación de los activos fijos en arrendamiento puro, comisiones pagadas a distribuidores, comisiones por apertura, comisiones de seguros mismos que se amortizan a resultados durante la vida del contrato.

### Resultado Neto del Período



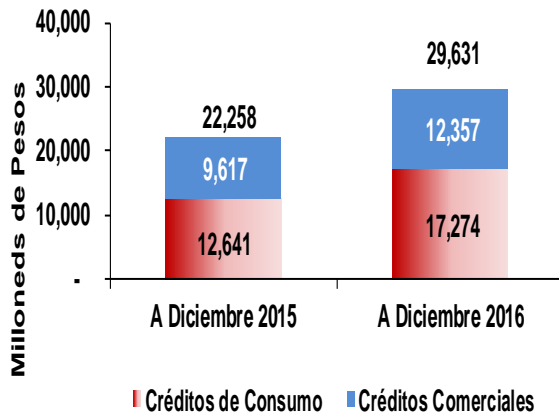
El Resultado Neto de la Compañía al cierre del 2016, fue de \$825 millones de pesos, un incremento del 31.2%, con relación a los \$629 millones de pesos correspondientes al resultado del mismo periodo de 2015. Esta variación se debió a las razones explicadas anteriormente.

## ESTRUCTURA FINANCIERA

### Cartera de Crédito Total (Vigente más Vencida)

Al cierre del 2016 el monto de la cartera de crédito total de TFSM fue de \$29,747 millones de pesos, un incremento de 33.2% en comparación con los \$22,328 millones de pesos al cierre del mismo periodo de 2015. La cartera de crédito total esta segmentada por cartera vigente más vencida de créditos al consumo (personas físicas) por \$17,357 millones de pesos y por créditos Comerciales (personas físicas con actividad empresarial y morales) por \$12,389 millones de pesos.

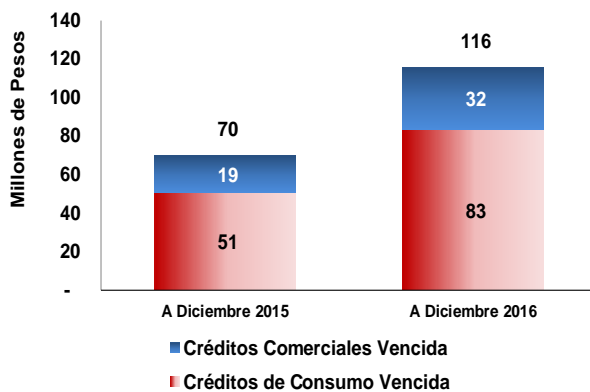
### Cartera Vigente Total



Comparando la cartera vigente total de la Compañía al cierre del 2016 contra el mismo periodo del año anterior, tuvo un incremento de \$7,373 millones de pesos equivalentes al 33.1%; así mismo, el aumento de la cartera vigente de créditos comerciales fue de \$2,740 millones de pesos equivalentes al 28.5% y el incremento de la cartera de créditos de consumo fue de \$4,633 millones de pesos equivalentes al 36.6%. La razón del resultado se debió principalmente al crecimiento del 31.4% en el número de contratos de financiamiento otorgados durante 2016 en comparación con el mismo periodo de 2015.

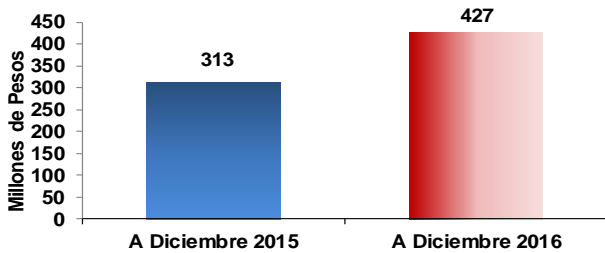
### Cartera Vencida Total

Al cierre del 2016, el monto de la cartera de crédito vencida total de TFSM fue de \$115 millones de pesos, un incremento de 64.7% en comparación con los \$70 millones al cierre del mismo periodo de 2015. Este crecimiento se debió principalmente al crecimiento de la cartera total de crédito en un 33.2%.



La Cartera vencida total esta segmentada por cartera vencida de créditos al consumo (personas físicas) por \$83 millones de pesos y por cartera vencida de créditos comerciales (personas físicas con actividad empresarial y morales) por \$32 millones de pesos. La Cartera de Crédito Vencida igual o mayor a 90 días / Cartera Total de TFSM finalizó en 0.39% al cierre del 2016, comparada con el mismo periodo del 2015 de 0.31%. La variación se debió principalmente al incremento en el número total de contratos financiados en un 31.4%.

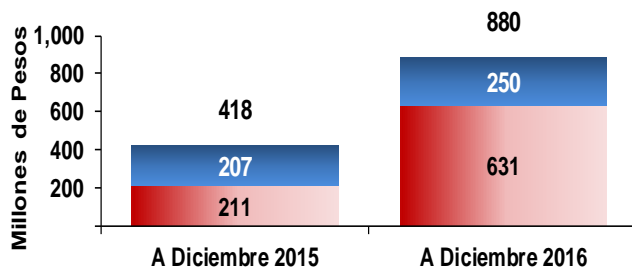
### Estimación Preventiva para Riesgos Crediticios



La Estimación Preventiva para Riesgos Crediticios al cierre del 2016 represento el 1.43% de la cartera total, y al mismo periodo del 2015 representaba el 1.40%; así mismo, tuvo un incremento del 36.3% con relación al mismo periodo de 2015, derivado del incremento de la cartera crediticia total.

Las aplicaciones a la estimación de riesgos crediticios por castigos o quebrantos, son reconocidos actualmente después de cuatro meses de vencimiento, cancelando el saldo insoluto de la cartera, así como el saldo de los créditos diferidos por devengar asociados a la misma. Las recuperaciones de dichos créditos son reconocidos en el rubro de "Otros ingresos de la operación".

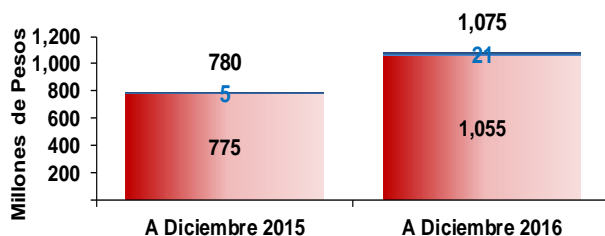
### Disponibilidades e Inversiones en Valores



Al cierre del 2016, la Compañía contaba con disponibilidades en efectivo en moneda nacional por \$250 millones de pesos y por inversiones en valores por \$631 millones de pesos. Dichas disponibilidades e Inversiones en Valores, se mantienen como capital de trabajo de la Compañía de acuerdo a su flujo de efectivo.

### Inmuebles, Mobiliario y Equipo (Neto)

Inmuebles, Mobiliario y Equipo (Neto) se integran principalmente por activos fijos relacionados con equipo de oficina, muebles, computo, equipo de comunicación y principalmente activos en Arrendamiento Puro.

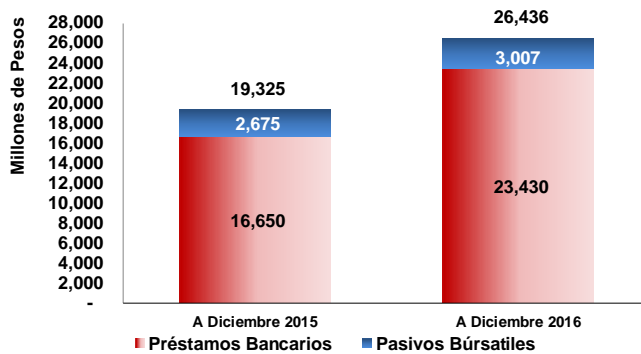


Al cierre del 2016, los activos netos de depreciación en arrendamiento puro ascendieron a \$1,055 millones de pesos con un incremento del 36.1% en comparación con el mismo periodo del 2015. Esto debido al crecimiento del número de contratos de vehículos Toyota financiados a nuestros clientes a través del producto de arrendamiento puro.



## Préstamos Bancarios y Pasivos Bursátiles

La prelación de los pasivos de la Compañía obedece únicamente al vencimiento de los mismos. Al cierre del 2016, la Compañía no contaba con pasivos denominados en Dólares o moneda extranjera. Desde el inicio de sus operaciones y hasta el momento, la Compañía no opera, ni mantiene posición alguna en Instrumentos Financieros Derivados.



Los Préstamos Bancarios y Pasivos Bursátiles Totales de TFSM registraron un incremento al cierre del 2016 del 36.8% con respecto al mismo periodo de 2015.

El saldo insoluto de los pasivos bancarios de corto y largo plazo contratados con instituciones bancarias están representados por préstamos quirografarios en moneda nacional, que al cierre del 2016 incrementaron en un 40.7% y los pasivos bursátiles incrementaron en un 12.4% con relación al mismo periodo de 2015.

MILLONES DE PESOS	PERFIL DE VENCIMIENTOS DE DEUDA (MESES)						TOTAL
	1 a 12	13 a 24	25 a 36	37 a 48	49 a 60	61 a 120	
<b>DEUDA BANCARIA</b>	\$8,637.16	\$6,801.75	\$5,279.04	\$2,225.58	\$ 328.90	\$ 118.43	<b>\$ 23,390.86</b>
<b>DEUDA BURSATIL</b>	\$ 501.48	\$ 500.00	\$1,250.00	\$ 750.00	\$ -	\$ -	<b>\$ 3,001.48</b>
<b>DEUDA TOTAL</b>	\$9,138.64	\$7,301.75	\$6,529.04	\$2,975.58	\$ 328.90	\$ 118.43	<b>\$ 26,392.34</b>

La tabla del perfil de Vencimiento de deuda (en millones de pesos) no incluye los intereses devengados y los costos diferidos por emisión de certificados bursátiles.

Al cierre del 2016, la Compañía contaba con líneas de crédito bancario aprobadas por un monto total de \$34,726 millones de pesos, de estas líneas de crédito bancarias \$4,000 millones de pesos corresponden a líneas de crédito comprometidas.

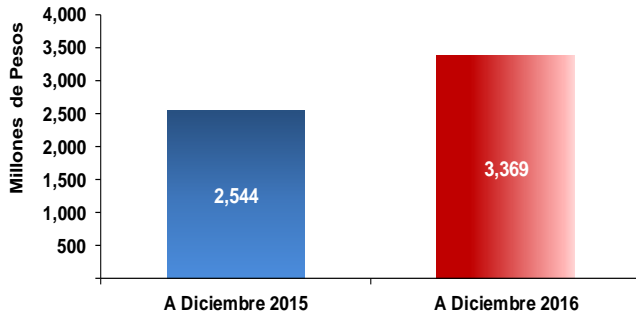
Cabe mencionar que las líneas de crédito descritas fueron autorizadas mediante la presentación de un Keepwell Agreement suscrito con Toyota Financial Services Americas (TFSA).

El pasivo bursátil a largo plazo relacionado con los certificados bursátiles asciende a \$2,500 millones de pesos integrado por dos emisiones. La primer emisión por \$1,000 millones de pesos en 2014, con vencimiento el 29 de Agosto de 2019, con amortizaciones de capital en el año 4 y 5, por un monto de \$500 millones de pesos cada una y con pagos de intereses cada 28 días, a una tasa variable de TIIE de 28 días más 0.28%. La segunda emisión por \$1,500 millones de pesos el 28 de mayo de 2015, con amortizaciones de capital en el año 4 y 5, por un monto de \$750 millones de pesos cada una, a una tasa de TIIE 28 días más 0.30% con vencimiento el 21 de Mayo de 2020.

La emisiones de largo plazo TOYOTA14 y TOYOTA15 fueron calificadas por Standard and Poor's como "mxAAA", y por Fitch Ratings México con la calificación de "AAA(mex)". Estas emisiones se realizaron al amparo de su Programa de certificados bursátiles de corto y largo plazo con carácter revolvente, hasta por un monto total de \$10,000 mil millones de pesos.

La Compañía no recurre a financiamiento ínter-compañía, aunque no puede asegurar que lo llegue a utilizar en el futuro, ya que cuenta con una línea de crédito no comprometida por un monto máximo que no exceda de la cantidad de EUA \$500,000,000 (quinientos millones de dólares moneda de curso legal de los Estados Unidos de América), o su equivalente en otras monedas a la fecha del préstamo, otorgado por Toyota Motor Credit Corporation. Esta como última fuente de fondeo en caso de una crisis de liquidez extrema.

### Capital Contable



El saldo del capital contable al cierre del 2016 fue de \$3,369 millones de pesos, registrando un incremento de 32.4% con respecto a los \$2,544 millones de pesos a la misma fecha de 2015. Dicha variación es el resultado de la generación de utilidades de este ejercicio.

## **INDUSTRIA AUTOMOTRIZ EN MEXICO**

La Asociación Mexicana de la Industria Automotriz, A. C. (AMIA) público en su página web información con cifras a Diciembre de 2016, la cual se condensa a continuación:

En el mes de Diciembre de 2016 se comercializaron 192,567 vehículos ligeros nuevos, 19.9% más comparado con las 160,663 unidades vendidas en el mismo mes de 2015. En el acumulado al cierre del 2016 se vendieron 1,603,672 unidades, 18.6% superior al registrado en el mismo periodo del 2015.

La venta en el mercado mexicano se integró en 45.8% con vehículos producidos en nuestro país y 54.2% de origen extranjero.

En Diciembre 2016 se manufacturaron 242,495 vehículos ligeros, 8.8% mayor que la producción del mismo mes de 2015. En tanto que, en el acumulado al cierre del 2016 se manufacturaron 3,465,615 vehículos ligeros en nuestro país, 2% superior a las unidades producidas en el mismo periodo del 2015.

La exportación presenta buenos números, en Diciembre 2016 se exportaron 216,645 vehículos ligeros, 4.8% más que la exportación del mismo mes del 2015. En el acumulado al cierre de 2016 se exportaron 2,768,268 vehículos mexicanos en el extranjero, creciendo 0.3% respecto al total exportado en el mismo periodo del 2015.

El boletín de prensa completo se puede consultar en: [www.amia.com.mx](http://www.amia.com.mx).

## **TOYOTA EN MEXICO**

### **Toyota Evolución Constante. Mejores Momentos**

Toyota Motor Sales de México inició operaciones en nuestro país en abril de 2002, con el compromiso de ofrecer la máxima satisfacción a sus clientes. Fueron seis distribuidores los que comenzaron la venta de Camry, el primer modelo de la marca que llegó a México, seguido de Corolla, Matrix y 4Runner, logrando colocar 3,836 unidades.

Hoy en día, Toyota está muy cerca de sus clientes en todo el país, cuenta con una red de 68 Distribuidores que comercializan 15 modelos diferentes con ventas superiores a las 100,000 mil unidades al año.

Toyota fue la primera automotriz en tener un programa de automóviles seminuevos certificados Comonuevos, el cual llegó a la unidad 20,000 vendida desde su nacimiento en 2007.

Para mayor información, puede consultar la página [www.toyota.com.mx](http://www.toyota.com.mx) y el teléfono 01-800-7TOYOTA (86-96-82).

Toyota Motor Sales de México reporto ventas acumuladas al cierre del 2016 de 104,955 vehículos Toyota nuevos, lo que representó un crecimiento del 23.8% respecto a las ventas del mismo periodo del 2015. La participación de mercado de la marca en las ventas nacionales de automóviles fue de 6.5% al cierre del 2016 y de 6.3% en el mismo periodo del 2015.

**SALA DE PRENSA TOYOTA MEXICO**

El siguiente artículo se obtuvo de la Sala de Prensa de Toyota Motor Sales de México en la siguiente dirección: <http://www.toyota-pressroom.com>

**TOYOTA COLOCA PRIMERA PIEDRA DE SU PLANTA EN GUANAJUATO**

- La automotriz celebra el inicio de la construcción de su decimoquinta planta en Norteamérica y su inversión más reciente en México.



Apaseo el Grande, Guanajuato, Noviembre 14, 2016.- En una ceremonia en Apaseo el Grande, Toyota celebró la colocación de la primera piedra de Toyota Motor Manufacturing de Guanajuato (TMMGT), la decimoquinta planta de manufactura de la compañía en Norteamérica.

A partir de 2019, TMMGT producirá Corolla, el auto más vendido del mundo y generará alrededor de dos mil empleos en la región del Bajío. Con una capacidad para producir 200 mil unidades al año y una inversión de mil millones de dólares, TMMGT contará con la esperada Toyota New Global Architecture (TNGA), un innovador modelo de manufactura. TNGA será un catalizador para construir más modelos de vehículos en plataformas comunes, haciendo un uso inteligente de partes comunes y aprovechando al máximo la cadena de suministro de Toyota.

"TMMGT nos dará la oportunidad de mejorar la calidad y atractivo de los vehículos, al mismo tiempo que nos permitirá ahorrar costos a través de innovaciones de ingeniería de producción", declaró Mike Bafan, presidente de TMMGT. "Esta planta también será simple, sustentable, cuidadosa del medio ambiente y altamente competitiva. Al final, esto significa que nuestros clientes se beneficiarán con nuestros vehículos producidos localmente con la más alta calidad y estándares ambientales".

Takeshi Uchiyamada, presidente del Consejo de Administración de Toyota Motor Corporation (TMC), señaló que "la inversión de Toyota en Guanajuato representa una señal de nuestro compromiso a largo plazo con México, su gente y la región del Bajío". "TMMGT jugará un papel clave en la manera de producir nuestros vehículos en el futuro, además de establecer un nuevo estándar de excelencia en manufactura en la industria".

\* Los siguientes comentarios deben ser leídos en conjunto con los estados financieros y las notas sobre los mismos. Los estados financieros de Toyota Financial Services México, S.A. de C.V. (TFSM o la Compañía), cumplen y han sido preparados para lograr una presentación razonable de conformidad con los criterios emitidos por la Comisión Nacional Bancaria y de Valores (CNBV) y que le son aplicables a las Sociedades Financieras de Objeto Múltiple (SOFOM). A menos de que se especifique lo contrario, la información financiera contenida se presenta en millones de pesos al 31 de Diciembre del 2016 y al 31 de Diciembre del 2015.

## Reconocen seguridad de vehículos Toyota

- Nuevamente los vehículos Toyota ganan el reconocimiento más alto del Insurance Institute for Highway Safety (IIHS).
- Prius y Corolla son premiados entre los autos más seguros del mundo por el IIHS.



Ciudad de México, 9 de diciembre de 2016.-Por tercer año consecutivo Toyota encabeza la lista de premios en seguridad del Insurance Institute for Highway Safety (IIHS), al obtener el TOP SAFETY PICK+ 2017 para cinco de sus vehículos.

Entre los ganadores del IIHS se encuentra Corolla reconocido por su diseño y tecnología para prevención y mitigación de accidentes, así como Prius, por sus mejoras en el sistema de faros.

"En Toyota, nuestro enfoque se centra en la seguridad y tranquilidad de nuestros clientes", dijo Dino Triantafyllos, Director de Calidad de Toyota para América del Norte. "Estamos orgullosos de que nuestro compromiso con el desarrollo de vehículos seguros y confiables haya resultado en estos premios TOP SAFETY PICK + de 2017".

Para recibir el premio TOP SAFETY PICK+ los vehículos deben contar con un sistema de prevención de colisión frontal y un avanzado sistema de faros, además de tener un sistema de prevención de choque frontal superior o avanzado con capacidad de frenado automático.

## Toyota de México informa

Ciudad de México, 5 de enero de 2017.- Toyota ha sido parte de la cultura de manufactura de la región de Norteamérica por los últimos 60 años. Los volúmenes de producción y de empleo de la región no se verán afectados como resultado de nuestra nueva planta en Guanajuato, anunciada en abril de 2015.

Toyota de México informa que no hay cambios en la estrategia regional bajo las circunstancias actuales.



Toyota Financial Services México, S.A. de C.V.  
Pasaje de Tamarindos No. 400-9 piso 4  
Col. Bosques de las Lomas  
C.P. 05120 Cuajimalpa de Morelos  
México, D.F.  
55 91 77 • 37 00 Com.  
55 91 77 • 37 77 Fax  
www.toyotacredito.com.mx

## TOYOTA FINANCIAL SERVICES MEXICO REPORTA RESULTADOS PRELIMINARES AL CIERRE DE 2016

### DESCRIPCION DE TOYOTA FINANCIAL SERVICES MEXICO

Toyota Financial Services México (TFSM) es subsidiaria indirecta de Toyota Motor Corporation que es una de las empresas automotrices con mayor número de ventas a nivel mundial. Toyota Motor Corporation cuenta con una división financiera controlada por Toyota Financial Services Corporation (TFSC) que ofrece una amplia gama de servicios financieros en cada una de los mercados en los que opera, que incluyen financiamiento y arrendamiento de unidades nuevas y usadas y soporte financiero principalmente a distribuidores de autos y camiones Toyota. La página de Internet de la Compañía es [www.toyotacredito.com.mx](http://www.toyotacredito.com.mx).

Toyota Financial Services Americas Co., accionista mayoritario del Emisor es una sociedad constituida conforme a las leyes del Estado de California, E.U.A. A su vez, la mayoría de las acciones representativas del capital social de Toyota Financial Services International Corporation son propiedad de Toyota Financial Services Corporation (TFSC), y todas las acciones de TFSC son propiedad de Toyota Motor Corporation (TMC), una empresa listada en las Bolsas de Valores de Japón, Reino Unido y Estados Unidos de América y no tiene accionistas individuales controladores.

Al cierre del 2016, TFSM financió el 55.4% de las ventas totales de automóviles Toyota nuevos en México, con relación al mismo periodo de 2015, en el cual TFSM financió el 52.16% de las ventas totales de unidades Toyota nuevas en México.

Al cierre del 2016 se financiaron 780 Camiones nuevos de la marca Hino, lo que representó un incremento del 11% respecto a los 703 Camiones nuevos financiados durante el mismo periodo del 2015.

### Porque Nuestros Camiones Híbridos son Amigables para el Medio Ambiente:



Nuestra financiera de casa **Toyota Financial Services México** te ofrece los siguientes beneficios para la adquisición de un Camión Hino Híbrido:

- Tasa desde **10.95%**
- **1.95%** de Comisión por apertura
- Enganche del **20%**
- Plazo desde **12 a 72 meses**
- Aplica para **todos los modelos Híbridos**

Consulta detalle de esta promoción con tu Concesionario más cercano...




*Hino, la única marca de Camiones Híbridos en México.*



Por su parte se financiaron 2,776 vehículos Toyota usados (principalmente del programa Comonuevos) y 1,329 vehículos usados de otras marcas, teniendo un incremento del 14.2% con respecto al cierre del 2015.



## ACONTECIMIENTOS RECIENTES

-  México, 15 de Agosto, 2016. Standard & Poor's confirma calificaciones en escala nacional de 'mxAAA' y 'mxA-1+' de Toyota Financial Services México; la perspectiva se mantiene estable. La generación interna de capital de TFSM, financiera automotriz ubicada en México, ha sido suficiente para compensar el alto nivel de crecimiento del portafolio y los fuertes pagos de dividendos de los últimos cuatro años.
-  A partir del 1ro de Julio de 2016 Toyota Financial Services Americas Co. Accionista mayoritaria del emisor cambio su nombre a Toyota Financial Services International Corporation (TFSIC).
-  Fitch Ratings-Monterrey-29 April 2016: Fitch Ratings ratificó en 'AAA(mex)' y 'F1+(mex)' las calificaciones de riesgo contraparte de largo y corto plazo respectivamente de Toyota

### **Evento Relevante**

Asunto: Sustitución de Información Financiera del Cuarto Trimestre de 2016

México, 17 de Febrero, 2017. Toyota Financial Services Mexico, S.A. de C.V. por medio del presente hace del conocimiento del público inversionista que sustituirá los estados financieros internos correspondientes al cuarto trimestre de 2016 presentados a la Bolsa Mexicana de Valores, S.A.B. de C.V. el pasado 13 de febrero de 2017 a efecto de corregir un error de clasificación de pasivos, reasignando \$887,702,247.00 (ochocientos ochenta y siete millones setecientos dos mil doscientos cuarenta y siete pesos 00/100 Moneda Nacional) que erróneamente fueron clasificados como pasivos a largo plazo, a pasivos a corto plazo.



Toyota Financial Services México, S.A. de C.V.  
 Paseo de Tamarindos No. 400-9 piso 4  
 Col. Bosques de las Lomas  
 C.P. 05120 Cuajimalpa de Morelos  
 México, D.F.  
 55 91 77 • 37 00 Conn.  
 55 91 77 • 37 77 Fax  
 www.toyotacredito.com.mx

## TOYOTA FINANCIAL SERVICES MEXICO REPORTA RESULTADOS PRELIMINARES AL CIERRE DE 2016

### INFORMACION FINANCIERA SELECCIONADA

Cifras Expresadas en Millones de Pesos	Diciembre 2016	Diciembre 2015	Var.	%
1 Cartera de Crédito Total (2+5)	\$29,746.8	\$22,328.5	\$7,418.3	33.2%
2 Cartera Vigente Total (3+4)	\$29,631.2	\$22,258.3	\$7,372.9	33.1%
3 Créditos Comerciales (cartera vigente)	\$12,357.1	\$9,617.1	\$2,740.0	28.5%
4 Créditos de Consumo (cartera vigente)	\$17,274.1	\$12,641.2	\$4,632.9	36.6%
5 Cartera Vencida Total (6+7)	\$115.5	\$70.2	\$45.4	64.7%
6 Créditos Comerciales (cartera vencida)	\$32.2	\$19.5	\$12.8	65.6%
7 Créditos de Consumo (cartera vencida)	\$83.3	\$50.7	\$32.6	64.3%
8 Estimación preventiva para riesgos crediticios	\$426.5	\$312.9	\$113.6	36.3%
9 Activo Total	\$31,825.0	\$23,623.7	\$8,201.3	34.7%
10 Pasivos Financieros (11+12)	\$26,436.1	\$19,325.0	\$7,111.1	36.8%
11 Pasivos Bursátiles	\$3,006.6	\$2,674.6	\$332.0	12.4%
12 Préstamos Bancarios y otros organismos	\$23,429.5	\$16,650.4	\$6,779.1	40.7%
13 Pasivo Total	\$28,456.1	\$21,079.5	\$7,376.6	35.0%
14 Capital Contable	\$3,368.9	\$2,544.2	\$824.7	32.4%
15 Total de Ingresos (16+17+18-19)	\$2,981.7	\$2,131.2	\$850.4	39.9%
16 Ingresos por intereses	\$2,846.1	\$2,040.5	\$805.6	39.5%
17 Ingreso por arrendamiento operativo	\$350.0	\$235.3	\$114.7	48.7%
18 Otros beneficios por arrendamiento	\$1.2	\$1.2	\$0.0	1.1%
19 Depreciación de bienes en arrendamiento operativo	-\$215.6	-\$145.7	\$69.8	47.9%
20 Gastos de Administración	\$285.3	\$251.8	\$33.4	13.3%
21 Resultado antes de impuesto a la utilidad	\$1,148.7	\$892.7	\$256.0	28.7%
22 Resultado neto	\$824.7	\$628.7	\$195.9	31.2%
23 Ingresos netos por Arrendamiento (17+18-19)	\$135.6	\$90.8	\$44.8	49.4%
Indice de Capitalización (14/9)	10.59%	10.77%	-0.2%	
<b>Indice de Capitalización ICAP ((14+8-5)-(0.005*2))/1</b>	<b>11.9%</b>	<b>12.0%</b>	<b>-0.1%</b>	
Indice de Cartera Vencida Total (5/1)	0.39%	0.31%	0.1%	
<b>Indice de Cartera Vencida Comercial 6/(3+6)</b>	<b>0.26%</b>	<b>0.20%</b>	<b>0.1%</b>	
Indice de Cartera Vencida de Consumo 7/(4+7)	0.48%	0.40%	0.1%	
<b>Indice de Cobertura de Reservas a Cartera Vencida (veces) (8/5)</b>	<b>3.69</b>	<b>4.46</b>	<b>-76.8%</b>	
Razón de Provisión de Reservas para riesgos crediticios (8/1)	1.43%	1.40%	0.0%	
<b>Indice de Apalancamiento (veces) (13/14)</b>	<b>8.45</b>	<b>8.29</b>	<b>16.1%</b>	
Razón Deuda/capital Contable (veces) (10/14)	7.85	7.60	25.1%	
<b>Razón anualizada de Retorno Neto sobre Activos Totales (22/9)</b>	<b>2.59%</b>	<b>2.66%</b>	<b>-0.1%</b>	
Razón anualizada de Retorno antes de impuesto sobre Cartera total (21/1)	3.86%	4.00%	-0.1%	
<b>Razón anualizada de Retorno Neto sobre Capital Contable (22/14)</b>	<b>24.48%</b>	<b>24.71%</b>	<b>-0.2%</b>	
Razón anualizada de Utilidad neta / Ingresos Totales (22/15)	27.66%	29.50%	-1.8%	
<b>Razón anualizada de Eficiencia de Gastos Administrativos (20/9)</b>	<b>0.90%</b>	<b>1.07%</b>	<b>-0.17%</b>	





Toyota Financial Services México, S.A. de C.V.  
 Paseo de Tamarindos No. 400-B piso 4  
 Col. Bosques de las Lomas  
 C.P. 05120 Cuajimalpa de Morelos  
 México, D.F.  
 55 91 77 • 37 00 Conn.  
 55 91 77 • 37 77 Fax  
 www.toyotacredito.com.mx

## TOYOTA FINANCIAL SERVICES MEXICO REPORTA RESULTADOS PRELIMINARES AL CIERRE DE 2016

### TOYOTA FINANCIAL SERVICES MEXICO SA DE CV ESTADOS DE RESULTADOS RESUMIDO

(Cifras expresadas en miles de pesos al 31 de Diciembre del 2016 y 2015)

	dic-16	dic-15	Var.	%
Ingresos por intereses	2,846,070	2,040,482	805,588	39.5%
Ingresos por arrendamiento operativo	349,960	235,304	114,655	48.7%
Otros beneficios por arrendamiento	1,213	1,199	13	1.1%
Gastos por intereses	-1,327,939	-881,190	446,749	50.7%
Depreciación de bienes en arrendamiento operativo	-215,583	-145,747	69,837	47.9%
<b>Margen financiero</b>	<b>1,653,720</b>	<b>1,250,048</b>	<b>403,672</b>	<b>32.3%</b>
Estimación preventiva para riesgos crediticios	-107,513	-41,355	66,158	160.0%
<b>Margen financiero ajustado por riesgos crediticios</b>	<b>1,546,207</b>	<b>1,208,694</b>	<b>337,514</b>	<b>27.9%</b>
Comisiones y tarifas cobradas	38,154	38,834	-679	-1.7%
Comisiones y tarifas pagadas	-67,198	-49,049	18,148	37.0%
Otros ingresos (egresos) de la operación	-83,181	-53,884	29,297	54.4%
Gastos de administración	-285,253	-251,845	33,408	13.3%
<b>Resultado de la operación antes de impuestos</b>	<b>1,148,730</b>	<b>892,748</b>	<b>255,982</b>	<b>28.7%</b>
Impuestos a la utilidad causados	-363,327	-270,129	93,199	34.5%
Impuestos a la utilidad diferidos (netos)	39,265	6,100	33,165	543.7%
<b>Resultado neto</b>	<b>824,668</b>	<b>628,719</b>	<b>195,948</b>	<b>31.2%</b>

### ESTADOS DE RESULTADOS RESUMIDO

(Cifras expresadas en % al 31 de Diciembre del 2016 y 2015)

	dic-16	dic-15
<b>Ingresos Totales</b>	<b>100.0%</b>	<b>100.0%</b>
Gastos por intereses	-44.5%	-41.3%
Margen financiero	55.5%	58.7%
<b>Estimación preventiva para riesgos crediticios</b>	<b>-3.6%</b>	<b>-1.9%</b>
<b>Margen financiero ajustado por riesgos crediticios</b>	<b>51.9%</b>	<b>56.7%</b>
Comisiones y tarifas cobradas	1.3%	1.8%
Comisiones y tarifas pagadas	-2.3%	-2.3%
Otros ingresos (egresos) de la operación	-2.8%	-2.5%
Gastos de administración	-9.6%	-11.8%
<b>Resultado de la operación antes de impuestos</b>	<b>38.5%</b>	<b>41.9%</b>
Impuestos a la utilidad causados	-12.2%	-12.7%
Impuestos a la utilidad diferidos (netos)	1.3%	0.3%
<b>Resultado neto</b>	<b>27.7%</b>	<b>29.5%</b>



Toyota Financial Services México, S.A. de C.V.  
 Paseo de Tamarindos No. 400-B piso 4  
 Col. Bosques de las Lomas  
 C.P. 05120 Cuajimalpa de Morelos  
 México, D.F.  
 55 91 77 • 37 00 Conm.  
 55 91 77 • 37 77 Fax  
 www.toyotacredito.com.mx

## TOYOTA FINANCIAL SERVICES MEXICO REPORTA RESULTADOS PRELIMINARES AL CIERRE DE 2016

### TOYOTA FINANCIAL SERVICES MEXICO SA DE CV BALANCE GENERAL

(Cifras expresadas en miles de pesos al 31 de Diciembre del 2016 y 2015)

	dic-16	dic-15	Var.	%
<b>ACTIVO</b>				
DISPONIBILIDADES	249,880	207,195	42,685	20.6%
INVERSIONES EN VALORES	630,598	210,619	419,979	199.4%
CRÉDITOS COMERCIALES	12,357,139	9,617,112	2,740,027	28.5%
CRÉDITOS DE CONSUMO	17,274,110	12,641,201	4,632,909	36.6%
<b>CARTERA DE CRÉDITO VIGENTE</b>	<b>29,631,249</b>	<b>22,258,313</b>	<b>7,372,936</b>	<b>33.1%</b>
<b>CARTERA DE CRÉDITO VENCIDA</b>	<b>115,541</b>	<b>70,167</b>	<b>45,375</b>	<b>64.7%</b>
Créditos comerciales	32,229	19,463	12,766	65.6%
Créditos de consumo	83,313	50,704	32,609	64.3%
<b>CARTERA DE CRÉDITO TOTAL</b>	<b>29,746,790</b>	<b>22,328,480</b>	<b>7,418,311</b>	<b>33.2%</b>
ESTIMACIÓN PREVENTIVA PARA RIESGOS CREDITICIOS	-426,514	-312,914	113,600	36.3%
<b>TOTAL CARTERA DE CRÉDITO (NETO)</b>	<b>29,320,276</b>	<b>22,015,565</b>	<b>7,304,711</b>	<b>33.2%</b>
ACTIVO FIJO (INMUEBLES, MOB Y EQUIPO NETO)	1,075,186	779,636	295,550	37.9%
CUENTAS POR COBRAR Y OTROS ACTIVOS	549,051	410,700	138,350	33.7%
<b>TOTAL ACTIVO</b>	<b>31,824,991</b>	<b>23,623,715</b>	<b>8,201,275</b>	<b>34.7%</b>
<b>PASIVO</b>				
PASIVOS BURSÁTILES	3,006,584	2,674,597	331,987	12.4%
PRÉSTAMOS BANCARIOS Y DE OTROS ORGANISMOS	23,429,504	16,650,438	6,779,066	40.7%
OTRAS CUENTAS POR PAGAR	1,461,750	1,351,339	110,411	8.2%
CRÉDITOS DIFERIDOS Y COBROS ANTICIPADOS	558,274	403,131	155,143	38.5%
<b>TOTAL PASIVO</b>	<b>28,456,112</b>	<b>21,079,504</b>	<b>7,376,608</b>	<b>35.0%</b>
<b>TOTAL CAPITAL CONTABLE</b>	<b>3,368,879</b>	<b>2,544,210</b>	<b>824,669</b>	<b>32.4%</b>
<b>TOTAL PASIVO Y CAPITAL CONTABLE</b>	<b>31,824,991</b>	<b>23,623,715</b>	<b>8,201,275</b>	<b>34.7%</b>

## NOTAS SOBRE LOS ESTADOS FINANCIEROS AL 31 DE DICIEMBRE DE 2016 Y 2015

Cifras expresadas en miles de pesos mexicanos

### ACTIVIDAD DE LA COMPAÑÍA:

La denominación social de la Compañía es Toyota Financial Services México, S. A. de C. V. (TFSM o Compañía). La Compañía fue constituida el 12 de octubre de 2001 bajo la denominación Toyota Services de México, S. A. de C. V., bajo la escritura pública número 85,660 otorgada ante el licenciado F. Javier Arce Gargollo, Notario Público número 74 de la ciudad de México, Distrito Federal, cuyo primer testimonio se encuentra debidamente inscrito en el registro público de comercio de México, D. F., bajo el folio mercantil número 285164 con una duración indefinida, cambiando su denominación a la actual el 1 de enero de 2007.

La Compañía es una sociedad anónima de capital variable constituida conforme a las leyes de México, no es una institución financiera que cuente con autorización gubernamental alguna y no requiere de la misma para la realización de su negocio.

La Compañía es subsidiaria indirecta de Toyota Financial Services Corporation (TFSC), la cual es subsidiaria de Toyota Motor Corporation (TMC), que es una de las empresas automotrices con mayor número de ventas a nivel mundial. TFS ofrece una amplia gama de servicios financieros en cada uno de los mercados en los que opera, que incluyen financiamiento y arrendamiento de unidades nuevas y usadas y soporte financiero, principalmente a distribuidores de autos Toyota así como de camiones Hino. La página de internet de la Compañía es [www.toyotacredito.com.mx](http://www.toyotacredito.com.mx).

La Compañía no tiene empleados y todos los servicios administrativos y contables le son proporcionados por la empresa de servicios TFSM Servicios de México, S. A. de C. V. (compañía filial).

### BASES DE PREPARACIÓN:

#### Elaboración de estados financieros

De conformidad con lo establecido en la Circular Única de Emisoras de Valores, emitida por la Comisión Nacional Bancaria y de Valores (Comisión), la Compañía, al tener inscritos títulos de deuda en el Registro Nacional de Valores a cargo de la Comisión, es considerada como sociedad emisora en términos de lo señalado en la Ley del Mercado de Valores, por lo cual ha preparado sus estados financieros al 31 de Diciembre de 2016 y 2015, cumpliendo las bases y prácticas contables establecidas por la Comisión a través de los "Criterios de contabilidad para las Sociedades Financieras de Objeto Múltiple Reguladas", contenidos en las "Disposiciones de carácter general aplicables a las Sociedades Financieras de Objeto Múltiple Reguladas" (Criterios Contables), los cuales observan los lineamientos contables de las Normas de Información Financiera (NIF) mexicanas, excepto cuando a juicio de la Compañía sea necesario aplicar una normatividad o un criterio de contabilidad específico. Para estos efectos, la Compañía ha elaborado su estado de resultados conforme a la presentación requerida por la Comisión, el cual tiene por objetivo presentar información sobre las operaciones desarrolladas por la entidad, así como otros eventos económicos que le afectan, que no necesariamente provengan de decisiones o transacciones derivadas de los propietarios de la misma en su carácter de accionistas, durante un periodo determinado.

De conformidad con los Criterios Contables, a falta de un criterio contable específico de la Comisión, deberán aplicarse las bases de supletoriedad, conforme a lo establecido en la NIF A8 "Supletoriedad" en el siguiente orden, las NIF, las normas internacionales de contabilidad, aprobadas y emitidas por el Comité de Normas Internacionales de Contabilidad (International Accounting Standards Board), así como los principios de contabilidad generalmente aceptados aplicables en Estados Unidos, tanto las fuentes oficiales como no oficiales conforme a lo establecido en el Tópico 105 de la Codificación del Consejo de Normas de Contabilidad

Financiera (Financial Accounting Standards Board, FASB), emitidos por el FASB o, en su caso, cualquier norma de contabilidad que forme parte de un conjunto de normas formal y reconocido.  
**RESUMEN DE POLÍTICAS DE CONTABILIDAD SIGNIFICATIVAS:**

A continuación se resumen las políticas de contabilidad más significativas, las cuales han sido aplicadas consistentemente en los años que se presentan, a menos que se especifique lo contrario.

Las NIF requieren el uso de ciertas estimaciones contables en la preparación de estados financieros. Asimismo, requieren que la Administración ejerza su juicio para definir las políticas de contabilidad que aplicará la Compañía.

Moneda de registro, funcional y de informe

Debido a que tanto la moneda de registro, como la funcional y la de informe de la Compañía es el peso, no fue necesario realizar ningún proceso de conversión.

Efectos de la inflación en la información financiera

Las cifras al 31 de Diciembre de 2016 y 2015 de los estados financieros adjuntos, se presentan en pesos históricos, modificados por los efectos de la inflación en la información financiera reconocidos hasta el 31 de diciembre de 2007.

a) Disponibilidades

Las disponibilidades están integradas principalmente por saldos de caja y depósitos bancarios (en moneda nacional y moneda extranjera), los cuales se registran a su valor nominal y las disponibilidades en moneda extranjera se valúan al tipo de cambio publicado por el Banco de México a la fecha de formulación de estos estados financieros. Los rendimientos que generan las disponibilidades se reconocen en resultados conforme se devengan.

b) Inversiones en valores

Las inversiones en valores incluyen títulos de deuda y se clasifican de acuerdo con la intención que la Administración les asigna al momento de su adquisición en "títulos conservados a vencimiento". Inicialmente se registran a su valor razonable. Los costos de transacción por la adquisición de los títulos conservados a vencimiento se reconocen como parte de la inversión. Los intereses se reconocen en el estado de resultados conforme se devengan.

Las disponibilidades e inversiones en valores se mantienen como capital de trabajo de la Compañía, de acuerdo con el flujo de efectivo propio de la operación.

c) Cartera de crédito

La cartera de crédito representa los importes efectivamente otorgados a los acreditados, el seguro financiado y los intereses que, conforme al esquema de pagos de los créditos de que se trate, se vayan devengando; originados por el otorgamiento de financiamiento al menudeo (financiamiento automotriz al usuario directo del automóvil), y financiamientos al mayoreo (financiamiento a distribuidores de inventarios en plan piso, de capital de trabajo y con garantía hipotecaria).

Los saldos insolutos de los créditos se registran como cartera vencida cuando:

1. Se tiene conocimiento de que el acreditado es declarado en concurso mercantil, conforme a la Ley Concursos Mercantil (LCM), y a partir del 25 de septiembre de 2014, este tipo de acreditados que

continúen realizando pagos en términos de la LCM serán traspasados a cartera vencida cuando incurran en los supuestos previstos en el numeral 2 siguiente.

2. Sus amortizaciones no hayan sido liquidadas en su totalidad en los términos pactados originalmente, considerando al efecto lo siguiente:
  - Si los adeudos consisten en créditos con pagos periódicos parciales de principal e intereses, incluyendo los créditos a la vivienda y presentan 90 o más días naturales de vencidos;
  - Si los adeudos consisten en créditos revolventes y presentan dos periodos mensuales de facturación vencidos, o en caso de que el periodo de facturación sea distinto al mensual, el correspondiente a 60 o más días naturales de vencidos.

Los créditos vencidos que se reestructuran permanecen dentro de la cartera vencida, en tanto no exista evidencia de pago sostenido al amparo de los criterios contables. Asimismo, los créditos con pago único de principal e intereses al vencimiento que se reestructuran durante el plazo del crédito o se renuevan en cualquier momento son considerados como cartera vencida.

Las reestructuras de créditos vigentes con características diferentes a las del párrafo anterior se siguen considerando vigentes conforme a lo siguiente:

- a. Si la reestructura se realiza sin que haya transcurrido al menos el 80% del plazo original del crédito, y se ha liquidado la totalidad de los intereses devengados, y el principal del monto original del crédito que a la fecha de la renovación o reestructuración debió haber sido cubierto.
- b. Si la reestructura se realiza durante el transcurso del 20% final del plazo original del crédito y se ha liquidado: la totalidad de los intereses devengados; la totalidad del monto vencido del crédito que a la fecha de la renovación o reestructuración debió haber sido cubierto y el 60% del monto original del crédito.

No se considerará reestructura a aquélla que a la fecha de su realización presenta cumplimiento de pago por el monto total exigible de principal e intereses y únicamente modifique una o varias de las siguientes condiciones originales del crédito:

- I. Garantías: únicamente cuando impliquen la ampliación o sustitución de garantías por otras de mejor calidad.
- II. Tasa de interés: cuando se mejore la tasa de interés pactada.
- III. Moneda: siempre y cuando se aplique la tasa correspondiente a la nueva moneda.
- IV. Fecha de pago: solo en el caso de que el cambio no implique exceder o modificar la periodicidad de los pagos. En ningún caso el cambio en la fecha de pago deberá permitir la omisión de pago en periodo alguno.

En el momento en el que algún crédito se considera como vencido, se suspende la acumulación de sus intereses, aun en aquellos créditos que contractualmente capitalizan intereses al monto del adeudo. En tanto el crédito se mantenga en cartera vencida, el control de los intereses o ingresos financieros devengados se lleva en cuentas de orden.

Por lo que respecta a los intereses devengados no cobrados correspondientes a este tipo de créditos, se crea una estimación por un monto equivalente al total de estos, al momento de su traspaso como cartera vencida, cancelándose cuando se cuenta con evidencia de pago sostenido. En caso de que los intereses vencidos sean cobrados, se reconocen directamente en los resultados del ejercicio.

Se regresan a cartera vigente aquellos créditos vencidos en los que se liquidan totalmente los saldos pendientes de pago (principal e intereses, entre otros) o que, siendo créditos reestructurados o renovados, cumplen el pago sostenido del crédito al amparo de los criterios contables.

Los intereses correspondientes a las operaciones de crédito, se reconocen en resultados conforme se devengan, independientemente de su exigibilidad.

d) Estimación preventiva para riesgos crediticios

La estimación preventiva para riesgos crediticios está constituida con base en las reglas de calificación establecidas en las Disposiciones Generales aplicables a las Instituciones de Crédito mediante la Circular Única de Bancos (Circular Única), emitidas por la Comisión, en las cuales establecen metodologías de evaluación y constitución de reservas por tipo de crédito. Estas estimaciones se han registrado bajo la mejor estimación realizada por la Administración.

La estimación preventiva para riesgos crediticios de créditos comerciales se determina mediante la metodología en la que se estima la pérdida esperada, considerando la probabilidad de incumplimiento, severidad de la pérdida y exposición al incumplimiento, así como la clasificación de créditos otorgados a personas morales distintas a entidades federativas y municipios, proyectos con fuente de pago propia, fiduciarios, créditos estructurados y entidades financieras en distintos grupos: i) clientes con ingresos netos o ventas netas anuales menores al equivalente en moneda nacional a 14,000,000 de Unidades de Inversión (UDI), identificados en un subgrupo "Acreditados con atraso" o "Acreditados sin atraso", y ii) clientes con ingresos netos o ventas netas anuales mayores al equivalente en moneda nacional a 14,000,000 de UDI.

La estimación preventiva para la cartera crediticia de consumo, se determina mediante la metodología para el cómputo de estimaciones preventivas utilizando la fórmula que cuantifica el número de periodos que reporten incumplimiento, la probabilidad de incumplimiento y severidad de la pérdida.

Los incrementos de la estimación preventiva para riesgos crediticios, como resultado del proceso de calificación, se registran en los resultados ajustando el margen financiero y las disminuciones se registran en el renglón de otros egresos de la operación.

Para la calificación de la cartera de consumo no revolvente, la Compañía califica, constituye y registra en su contabilidad las reservas preventivas con cifras al último día de cada trimestre, considerando la probabilidad de incumplimiento, la severidad de la pérdida y la exposición al incumplimiento, así como las garantías proporcionadas por el acreditado.

La Compañía de manera periódica evalúa si un crédito vencido debe permanecer en el balance general, o bien debe ser castigado. Los ajustes a la estimación preventiva para riesgos crediticios, se registran afectando el margen financiero ajustado.

Adicionalmente, la Compañía ha optado por eliminar de su activo aquellos créditos vencidos que se encuentren vencidos a más de 120 días.

Las recuperaciones asociadas a los créditos castigados o eliminados del balance general, se reconocen en los resultados del ejercicio en el rubro de otros ingresos (egresos) de la operación.

La última calificación de la cartera crediticia se realizó con cifras al 31 de diciembre de 2016 y la Administración considera que las estimaciones resultantes de dicho ejercicio de calificación, son suficientes para absorber las pérdidas por riesgo de crédito de la cartera.

**e) Arrendamientos**

Como parte de la actividad de la Compañía se encuentran los arrendamientos, mismos que se clasifican como arrendamiento capitalizable y arrendamiento operativo. Las operaciones de arrendamiento se consideran como capitalizables cuando se transfieren sustancialmente todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad del activo arrendado, cuando el periodo del contrato cubre al menos el 75% de la vida útil del bien arrendado y el valor presente de los pagos mínimos constituye al menos un 90% del valor de mercado del bien, y se reconocen al inicio del contrato a su valor contractual de la operación de arrendamiento dentro del rubro de cartera de crédito. El ingreso financiero por devengar se registra como un crédito diferido, el cual se reconoce en función del saldo insoluto del crédito contra los resultados del ejercicio en el rubro de ingresos por intereses. La opción de compra a precio reducido se reconoce como un ingreso en la fecha en que se cobra.

La amortización de los ingresos financieros devengados, así como del importe correspondiente a la opción de compra de los créditos por operaciones de arrendamiento capitalizable se suspende, en el momento en que el saldo insoluto del crédito sea considerado como vencido.

Los arrendamientos en los cuales una porción significativa de los riesgos y beneficios relativos a la propiedad arrendada son retenidos por el arrendador se clasifican como arrendamientos operativos. Los ingresos recibidos bajo un arrendamiento operativo (neto de cualquier incentivo otorgado al arrendatario) se registran en resultados con base en el método de línea recta a lo largo de periodo de arrendamiento.

Por el importe de las amortizaciones que no hayan sido liquidadas en un plazo de 30 días naturales siguientes a la fecha de vencimiento del pago, el arrendador deberá crear la estimación correspondiente, suspendiendo la acumulación de rentas, llevando, en su caso, su control en cuentas de orden en el rubro de otras cuentas de registro.

El arrendador deberá presentar en el balance general la cuenta por cobrar (rentas) en el rubro de otras cuentas por cobrar, y el ingreso por arrendamiento operativo en el estado de resultados.

Los costos directos iniciales son diferidos durante el periodo del arrendamiento y son aplicados a resultados en proporción al reconocimiento del ingreso relativo. Los otros ingresos relacionados con el arrendamiento se aplican a resultados conforme se incurren.

**f) Otras cuentas por cobrar**

Las otras cuentas por cobrar diferentes a la cartera de crédito de la Compañía representan, entre otras, deudores diversos y pagos anticipados de impuestos.

Por los préstamos a funcionarios y empleados y demás cuentas por cobrar relativas a deudores identificados con vencimiento mayor a 90 días naturales, se crea una estimación que refleja su grado de irrecuperabilidad.

Por aquellas partidas diferentes a las anteriores en las que su vencimiento se pacte a un plazo mayor a 90 días naturales para deudores identificados y 60 días para deudores no identificados, se constituye una estimación por irrecuperabilidad o difícil cobro por el importe total del adeudo.

**g) Mobiliario y equipo de oficina**

El mobiliario y equipo de oficina se expresa como sigue: i) adquisiciones realizadas a partir del 1 de enero de 2008 a su costo de adquisición, y ii) adquisiciones realizadas hasta el 31 de diciembre de 2007, a sus valores actualizados determinados mediante la aplicación a sus costos de adquisición, de factores derivados del Índice Nacional de Precios al Consumidor (INPC) hasta el 31 de diciembre de 2007.

El mobiliario y equipo son sometidos a pruebas anuales de deterioro únicamente, cuando se identifican indicios de deterioro. Consecuentemente, estos se expresan a su costo histórico modificado, menos la depreciación acumulada y, en su caso, las pérdidas por deterioro.

El costo de adquisición del mobiliario y equipo de oficina, se deprecia de manera sistemática utilizando el método de línea recta con base en las vidas útiles de los activos (estimadas por la Administración de la Compañía) aplicadas a los valores del mobiliario y equipo de oficina.

**h) Bienes adjudicados (devoluciones)**

Los bienes adjudicados se registran al valor del precio convenido por las partes. En su caso, al momento de su venta la diferencia entre el precio de venta y valor del bien adjudicado de que se trate se reconoce en los resultados del ejercicio.

**i) Cargos y créditos diferidos**

Las comisiones cobradas por el otorgamiento de créditos, el cual se amortiza contra el resultado del ejercicio, bajo el método de tasa efectiva durante la vida del crédito. Las comisiones conocidas con posterioridad al otorgamiento del crédito se reconocen en la fecha que se generan contra el resultado del ejercicio.

Las comisiones pagadas asociadas con el otorgamiento del crédito se reconocen como un cargo diferido dentro de otros activos y se amortizan por el método de tasa efectiva durante el plazo del crédito, reconociéndose como gastos por intereses conforme se reconoce el ingreso por interés.

El ingreso financiero por devengar se registra como un crédito diferido, el cual se reconoce en función del saldo insoluto del contrato de arrendamiento contra los resultados del ejercicio, en el rubro de ingresos por intereses.

La Compañía recibe subsidios a tasa de interés de algunos créditos otorgados a los clientes, los cuales son recuperados con cargo a los Distribuidores Toyota y a Toyota Motor Sales de México, y reconocidos como créditos diferidos, registrándose contra el resultado del ejercicio en el rubro de ingresos por intereses, conforme se devengan y de acuerdo con el plazo de los créditos.

**j) Pagos anticipados**

Los pagos anticipados registrados en el rubro de "Otros activos" representan aquellas erogaciones efectuadas por la Compañía en donde no han sido transferidos los beneficios y riesgos inherentes a los bienes que está por adquirir o a los servicios que está por recibir. Los pagos anticipados se registran a su costo.

Una vez recibidos los bienes y/o servicios, relativos a los pagos anticipados, estos se reconocen como un gasto en el estado de resultados del periodo.

**k) Pasivos bursátiles**

Los pasivos bursátiles se encuentran representados por la emisión de instrumentos de deuda (certificados bursátiles de corto y largo plazo), y se registran al valor contractual de la obligación, reconociendo los intereses devengados directamente en el resultado del ejercicio como un gasto por intereses dentro del margen financiero.



Los gastos y costos incurridos con la emisión se presentan como una reducción del pasivo, reconociéndose con base en el método de interés efectivo en los resultados del ejercicio de acuerdo al periodo en que las obligaciones se encuentran en circulación.

**l) Préstamos bancarios y de otros organismos.**

Los préstamos bancarios y de otros organismos se refieren a préstamos obtenidos de bancos a través de líneas de crédito revolventes, que se registran al valor contractual de la obligación, reconociendo los intereses en el resultado del ejercicio como un gasto por intereses dentro del margen financiero, conforme se devengan.

Los costos incurridos por préstamos bancarios y de otros organismos se registran como un cargo diferido, reconociéndose en línea recta en los resultados del ejercicio como un gasto por intereses conforme se devengan.

**m) Provisiones**

Las provisiones de pasivo representan obligaciones presentes por eventos pasados en las que es probable (hay más posibilidad de que ocurra a que no ocurra) la salida de recursos económicos. Estas provisiones se han registrado bajo la mejor estimación realizada por la Administración.

**n) Impuesto sobre la Renta (ISR) causado y diferido.**

El impuesto causado y diferido es reconocido como un gasto en los resultados del periodo.

El ISR diferido se registra con base en el método de activos y pasivos con enfoque integral, el cual consiste en reconocer un impuesto diferido para todas las diferencias temporales entre los valores contables y fiscales de los activos y pasivos que se esperan materializar en el futuro, a las tasas promulgadas en las disposiciones fiscales vigentes a la fecha de los estados financieros.

**o) Capital contable**

El capital social, la reserva legal y las utilidades acumuladas se expresan como sigue: i) movimientos realizados a partir del 1 de enero de 2008 a su costo histórico, y ii) movimientos realizados antes del 1 de enero de 2008, a sus valores actualizados, determinados mediante la aplicación a sus valores históricos de factores derivados del INPC hasta el 31 de diciembre de 2007.

**p) Utilidad integral**

La utilidad integral está compuesta por la utilidad neta, y por aquellas partidas que por disposición específica de las NIF sean requeridas, la cual se refleja en el capital contable y no constituye aportaciones, reducciones y distribuciones de capital. Los importes de la utilidad integral por el ejercicio terminado el 31 de Diciembre de 2016 y 2015, se expresan en pesos históricos.

**q) Reconocimiento de ingresos**

Los ingresos por intereses del financiamiento de créditos se reconocen en resultados conforme se devengan de acuerdo con el contrato firmado entre las partes, con excepción de los créditos otorgados considerados como vencidos, ya que en este caso los ingresos por intereses son reconocidos hasta el momento en que efectivamente son cobrados.

Los rendimientos sobre depósitos que generan intereses, se reconocen en el estado de resultados como se devengan.

r) Utilidad neta por acción

La utilidad neta por acción resulta de dividir la utilidad neta del año entre el promedio ponderado de las acciones en circulación durante el ejercicio.

s) Partes relacionadas.

En el curso normal de sus operaciones, la Compañía lleva a cabo transacciones con partes relacionadas. Se entiende como operaciones con personas relacionadas aquellas en las que resulten deudoras o acreedoras de la Compañía.

t) Diferencias cambiarias

Las transacciones en moneda extranjera se registran aplicando el tipo de cambio vigente a la fecha de su operación.

Los activos y pasivos denominados en dicha moneda se convierten al tipo de cambio vigente a la fecha del balance general. Las diferencias generadas por fluctuaciones en el tipo de cambio entre las fechas de las transacciones y la de su liquidación o valuación al cierre del ejercicio se reconocen en resultados como un componente de otros ingresos (egresos) de la operación.

u) Cuentas de orden

La Compañía registra en cuentas de orden información financiera complementaria a los conceptos que representa el balance general, principalmente por los intereses devengados no cobrados iguales o mayores a 90 días derivados de la cartera de crédito vencida y por el monto de las rentas vencidas mayores a 30 días de arrendamiento operativo.

**Disponibilidades e inversiones:**

El rubro de disponibilidades e inversiones se integra como sigue:

	31 de Diciembre de	
	2016	2015
Depósitos bancarios	\$ 249,880	\$ 207,195
Inversiones	630,598	210,619
<b>Total de disponibilidades</b>	<b>\$ 880,478</b>	<b>\$ 417,814</b>

**CARTERA CREDITICIA Y ESTIMACIÓN PREVENTIVA PARA RIESGOS CREDITICIOS**

La cartera crediticia de la Compañía se integra en un 42% por créditos comerciales o arrendamientos financieros, otorgados a personas físicas con actividad empresarial y personas morales para la adquisición de un vehículo (garantizados por la factura original del bien adquirido), así como créditos comerciales de plan de piso, créditos de capital de trabajo y por créditos con garantía hipotecaria, otorgados a la red de distribuidores Toyota y Hino. Los créditos de Plan Piso se encuentran garantizados por una garantía prendaria en único lugar y grado sobre los vehículos financiados, así como los créditos con garantía hipotecaria se encuentran garantizados con inmuebles o terrenos u otras propiedades.

La cartera crediticia de consumo representa un 58% del total de la cartera, y está integrada por financiamientos al usuario final del automóvil, personas físicas, los cuales se encuentran garantizados con la factura original del bien adquirido.

\* Los siguientes comentarios deben ser leídos en conjunto con los estados financieros y las notas sobre los mismos. Los estados financieros de Toyota Financial Services México, S.A. de C.V. (TFSM o la Compañía), cumplen y han sido preparados para lograr una presentación razonable de conformidad con los criterios emitidos por la Comisión Nacional Bancaria y de Valores (CNBV) y que le son aplicables a las Sociedades Financieras de Objeto Múltiple (SOFOM). A menos de que se especifique lo contrario, la información financiera contenida se presenta en millones de pesos al 31 de Diciembre del 2016 y al 31 de Diciembre del 2015.

Cartera de crédito vigente

Al 31 de Diciembre de 2016 y 2015, la cartera de crédito vigente, se integra como sigue:

<i>Cartera de crédito vigente</i>	2016	2015
Créditos comerciales:		
Créditos al menudeo	\$ 7,859,118	\$ 5,395,323
Plan piso	2,654,477	2,806,387
Créditos con garantía hipotecaria	1,005,285	922,203
Capital de trabajo	554,320	218,305
Arrendamiento, neta	283,939	274,894
	<u>\$ 12,357,139</u>	<u>\$ 9,617,112</u>
Créditos de consumo		
Créditos al menudeo	\$ 17,274,110	\$ 12,641,201
Total de cartera vigente	<u>\$ 29,631,249</u>	<u>\$ 22,258,313</u>

Cartera de Crédito Vencida

Al 31 de Diciembre de 2016 y 2015 la cartera crediticia vencida que la Compañía tiene registrada no supera una antigüedad mayor a 180 días, ya que actualmente esta se lleva a resultados al superar los 120 días de atraso como se detalla en el inciso c) anterior.

Al 31 de Diciembre de 2016 y 2015, la cartera de crédito vencida se integra como sigue:

<i>Cartera de crédito vencida</i>	2016	2015
Créditos comerciales:		
Créditos al menudeo	\$ 31,641	\$ 18,649
Arrendamiento, neta	587	814
	<u>32,228</u>	<u>19,463</u>
Créditos de consumo		
Créditos al menudeo	83,313	50,704
Total de cartera vencida	<u>\$ 115,541</u>	<u>\$ 70,167</u>

## ESTIMACIÓN PREVENTIVA PARA RIESGOS CREDITICIOS

La estimación preventiva para riesgos crediticios Al 31 de Diciembre de 2016 y 2015 se integra como sigue:

	2016	2015
Estimación crédito comercial:		
Créditos al menudeo (PFAE)	\$ 65,255	\$ 45,737
Créditos de plan piso	21,634	19,654
Créditos con garantía hipotecaria	4,783	2,908
Créditos de capital de trabajo	3,722	1,338
Arrendamiento	13,910	12,267
Estimación preventiva para crédito comercial	<u>\$ 109,304</u>	<u>\$ 81,904</u>
Estimación crédito consumo:		
Créditos al menudeo	\$ 289,027	\$ 208,954
Reservas adicionales (intereses, reestructuras y extensiones)	28,183	22,056
Estimación preventiva para crédito consumo	<u>317,210</u>	<u>231,010</u>
Total estimación preventiva para riesgos crediticios:	<u><u>\$ 426,514</u></u>	<u><u>\$ 312,914</u></u>

## OTRAS CUENTAS POR COBRAR

Al 31 de Diciembre de 2016 y 2015, las otras cuentas por cobrar se integran como sigue:

	2016	2015
Seguros por cobrar (1)	\$ 4,905	\$ 1,381
Deudores diversos	2,016	27,996
Partes relacionadas	-	3
Funcionarios y empleados indirectos (2)	38,219	14,256
Impuestos acreditables (3)	3,230	2,753
Total de otras cuentas por cobrar	<u><u>\$ 48,370</u></u>	<u><u>\$ 46,390</u></u>

- (1) Al 31 de Diciembre de 2016 y 2015 no fue necesario crear una estimación para cuentas incobrables sobre este saldo, debido a que corresponden a socios de negocios, Aseguradoras que se encuentran en proceso de gestión, mismas que serán recuperadas en su totalidad.
- (2) El saldo de la cuenta representa el saldo de los créditos contratados por los funcionarios y empleados de sus filial TFSM Servicios de México S.A. de C.V.
- (3) Pagos provisionales a cuenta del Impuesto Sobre la Renta

## ANÁLISIS DE MOBILIARIO Y EQUIPO

Al 31 de Diciembre de 2016 y 2015 el mobiliario y equipo se integra como sigue:

	2016			2015
	Propio	Arrendado	Total	Total
Mobiliario	\$ 8,812	\$ -	\$ 8,812	\$ 8,812
Equipo de cómputo	27,462	-	27,462	25,171
Equipo de comunicación	4,097	-	4,097	4,097
Equipo de transporte	-	1,392,327	1,392,327	979,253
	40,371	1,392,327	1,432,698	1,017,333
Depreciación acumulada	( 35,067)	( 322,445)	( 357,512)	( 237,697)
	<u>\$ 5,304</u>	<u>\$ 1,069,882</u>	<u>\$ 1,075,186</u>	<u>\$ 779,636</u>

## OTROS ACTIVOS

Al 31 de Diciembre de 2016 y 2015, los otros activos se integran como sigue:

	2016	2015
Costos y gastos asociados con el otorgamiento de crédito (1)	\$ 319,330	\$ 213,635
Depósitos en garantía	41	39
Software (licencias)	39,542	39,542
Amortización de Software	(38,834)	(37,890)
Gastos de Instalación	5,990	5,990
Amortización gastos de Instalación	(5,764)	(5,579)
Otros pagos anticipados	9,282	16,744
	<b>\$ 329,587</b>	<b>\$ 232,481</b>

(1) Al 31 de Diciembre de 2016 y 2015 el 97% corresponde a comisiones pagadas a los Distribuidores por la colocación de los financiamientos y por seguros de Arrendamiento Puro reconociendo a resultados vía gastos durante la vida de los contratos.

A continuación se detalla las líneas de crédito contratadas al 31 de Diciembre de 2016 y 2015:

	2016			
	Línea de crédito	Monto utilizado	Tasa	Última amortización
BBVA Bancomer	\$ 2,250,000	\$ 468,750	Fija	May-19
Banco Nacional de México	2,750,000	2,576,293	Fija	Sep-21
Scotiabank Inverlat	1,500,000	1,205,555	Fija	Dic-18
HSBC México	3,500,000	1,419,013	Fija	Jul-19
Banco Santander	5,604	5,604	Fija	Ago-18
Nacional Financiera, S. N. C.	5,000,000	4,199,258	Fija	Nov-21
Sumitomo Mitsui Banking Corp.	2,684,167	1,084,167	Fija	Dic-19
Mizuho Corp Bank.	5,948,588	5,948,588	Fija	Oct-22
Bank of Tokio - Mitsubishi UFJ Ltd	6,952,378	6,452,378	Fija	Nov-20
Sumitomo Mitsui Trust Bank, Ltd	31,250	31,250	Fija	Mar-17
Bank of Tokio - Mitsubishi UFJ México	104,000	-	Variable	-
Banco Santander	1,500,000	-	N/A	-
Bank of Tokio - Mitsubishi UFJ México	1,000,000	-	N/A	-
Banco Mercantil del Norte	1,500,000	-	N/A	-
<b>Total</b>	<b>\$ 34,725,987</b>	<b>\$ 23,390,856</b>		

	2015			
	Línea de crédito	Monto utilizado	Tasa	Ultima amortización
BBVA Bancomer	\$ 2,250,000	\$ 943,750	Fija	May-19
Banco Nacional de México	1,800,000	244,167	Fija	Ago-18
Scotiabank Inverlat	1,500,000	916,667	Fija	Dic-18
HSBC México	3,500,000	1,844,637	Fija	Jul-19
Banco Santander	14,179	14,179	Fija	Ago-18
Nacional Financiera, S. N. C.	5,000,000	3,430,813	Fija	Nov-21
Sumitomo Mitsui Banking Corp.	2,139,167	2,139,167	Fija	Dic-19
Mizuho Corp Bank.	3,878,578	3,878,578	Fija	Ago-22
Bank of Tokio - Mitsubishi UFJ Ltd	3,047,299	3,047,299	Fija	Mar-20
Sumitomo Mitsui Trust Bank, Ltd	156,250	156,250	Fija	Mar-17
Bank of Tokio - Mitsubishi UFJ México	480,000	0	Variable	-
Banco Santander	1,000,000	-	N/A	-
Bank of Tokio - Mitsubishi UFJ México	1,000,000	-	N/A	-
Banco Mercantil del Norte	1,500,000	-	N/A	-
<b>Total</b>	<b>\$ 27,265,473</b>	<b>\$ 16,615,507</b>		

Los préstamos con instituciones financieras relacionadas en el cuadro anterior, están representados por préstamos quirografarios simples en moneda nacional.

La Compañía no cuenta con pasivos financieros en moneda extranjera.

Desde el inicio de sus operaciones y hasta la fecha de este reporte, la Compañía no opera ni mantiene posición alguna en instrumentos financieros derivados.

Al 31 de Diciembre de 2016 la Compañía cuenta con líneas de crédito que ascienden a \$34,725,987 (\$27,265,473 en 2015) con las instituciones financieras antes descritas y fueron autorizadas mediante la presentación de un "Keepwell Agreement", suscrito con Toyota Financial Services Americas Corporation. De estas líneas de crédito bancarias \$4,000 millones de pesos corresponden a líneas de crédito comprometidas.

Mediante Asamblea Extraordinaria de Accionistas celebrada el 10 de noviembre de 2008, se autorizó la celebración de un Contrato de Préstamo Mercantil entre TFSM, en su calidad de deudor, y Toyota Motor Credit Corporation, en su calidad de acreedor; respecto de préstamos hasta por un monto máximo que no exceda de Dls. 500,000 o su equivalente en otras monedas a la fecha del préstamo. Dicha Asamblea está contenida en la escritura número 63,704 realizada ante el Licenciado Rafael Manuel Oliveros Lara, Notario Público, titular de la Notaría 45 de la ciudad de México. A la fecha de opinión este préstamo no ha sido ejercido, ya que se contrató como la última fuente de fondeo de TFSM para hacerle frente a sus obligaciones de pago.

#### PROGRAMA DE CERTIFICADOS BURSÁTILES DE CORTO Y LARGO PLAZO

El 5 de marzo de 2013, la Compañía recibió autorización para un programa nuevo de certificados bursátiles de corto y largo plazos con carácter revolvente hasta por un monto total de \$10,000 millones de pesos.

Las emisiones de corto plazo realizadas al amparo del programa han recibido las siguientes calificaciones de:

Standard & Poor's, S. A. de C. V. (S&P) la calificación de: "MXA1+", la cual indica que tiene extraordinarias características sobre el grado de seguridad de pago oportuno de intereses y principal, y de:

Fitch México, S. A. de C. V. (Fitch), la calificación de: F1+(MEX), la cual indica la más sólida capacidad de pago oportuno de los compromisos financieros respecto de otros emisores o emisiones domésticas.

Adicionalmente, la calificación de las emisiones a largo plazo fueron calificadas por S&P con la calificación de: "MXAAA", y por Fitch con la calificación de "AAA(MEX)".

El pasivo bursátil a largo plazo relacionado con los certificados bursátiles asciende a \$2,500,000 integrado por dos emisiones. La primer emisión por \$1,000,000 en 2014, con vencimiento el 29 de Agosto de 2019, con amortizaciones de capital en el año 4 y 5, por un monto de \$500 millones de pesos cada una y con pagos de intereses cada 28 días, a una tasa variable de TIIE de 28 días más 0.28%. La segunda emisión fue el 28 de Mayo de 2015 a largo plazo a 5 años por un monto de \$1,500 millones de pesos, con amortizaciones de capital en años 4 y 5 por un monto de \$750 millones de pesos cada una, a una tasa de TIIE 28 días más 0.30%. Esta emisión se realizó al amparo de su programa de certificados bursátiles de corto y largo plazos con carácter revolvente, hasta por un monto total de \$10,000,000.

El saldo de los pasivos bursátiles al 31 de Diciembre de 2016 y 2015, se integra como se muestra a continuación:

	2016	2015
Certificados bursátiles a corto plazo	\$ 501,480	\$ 175,332
Certificados bursátiles a largo plazo	2,500,000	2,500,000
Intereses devengados	10,027	4,651
Costo por emisión de papel	( 4,923)	( 5,386)
<b>Total de certificados bursátiles</b>	<b>\$ 3,006,584</b>	<b>\$ 2,674,597</b>

Cabe mencionar que no existen garantías específicas sobre las emisiones de certificados bursátiles.

#### SALDOS Y TRANSACCIONES CON PARTES RELACIONADAS:

La Compañía es subsidiaria indirecta de Toyota Motor Corporation (compañía controladora), con la cual no se tuvo operaciones durante los ejercicios de 2016 y 2015.

Al 31 de Diciembre de 2016 y 2015, los saldos con partes relacionadas se muestran a continuación:

	2016	2015
<b>Cuentas por cobrar:</b>		
TFSM Servicios de México (Filial)	\$ -	\$ 3
<b>Total</b>	<b>\$ -</b>	<b>\$ 3</b>
<b>Cuentas por pagar:</b>		
TFSM Servicios de México (Filial)	\$ 25,368	\$ 13,211
Toyota Financial Services Corp.	70	51
<b>Total</b>	<b>\$ 25,438</b>	<b>\$ 13,262</b>

Al 31 de Diciembre de 2016 y 2015, se celebraron las siguientes operaciones con partes relacionadas:

	2016	2015
<u>Servicios de consultoría de administración del negocio</u>		
Toyota Financial Services Corp (1)	\$ 300	\$ 221
Toyota Motor Credit Corp. (1)	651	816
Total	\$ 951	\$ 1,037
 Gastos por servicios administrativos:		
TFSM Servicios de México, S. A. de C. V. (2)	\$ 120,931	\$ 107,992
 Ingresos por arrendamiento puro:		
TFSM Servicios de México, S.A. de C.V. (3)	\$ 2,927	\$ 2,286
 Ingresos por intereses:		
Toyota Motor Sales de México (TMEX) (4)	\$ 12,316	\$ 10,222

- (1) Contratos de prestación de servicios de asesoría corporativa con TFSC y TMCC, en materia de tesorería, riesgos y tecnología. La duración de este contrato es indefinida.
- (2) Contrato de prestación de servicios administrativos con TFSM Servicios, mediante el cual la Compañía recibe servicios de personal. La duración de este contrato es indefinida.
- (3) Contrato de arrendamiento celebrado con TFSM Servicios de México, S.A. de C.V., consistente en arrendamiento puro de vehículos asignados de la marca para los ejecutivos de Toyota.
- (4) La Compañía recibe intereses de TMEX, por autos demos y en ocasiones como coparticipación en los programas de financiamiento con los clientes (Subsidios), los cuales son registrados como créditos diferidos y son reconocidos en resultados conforme se devengan.

#### ACREEDORES DIVERSOS Y OTRAS CUENTAS POR PAGAR:

Al 31 de Diciembre de 2016 y 2015 los acreedores y otras cuentas por pagar se integran como sigue:

	2016	2015
Cobros de cartera por aplicar	\$ 399,001	\$ 332,078
Partes relacionadas	27,368	13,262
Cuentas por pagar a Distribuidores	508,688	600,040
Depósitos en garantía de arrendamientos	123,788	96,793
Cuentas por pagar a aseguradoras	315,586	209,589
Otros impuestos por pagar	45,838	30,189
Acreedores diversos	9,234	22,121
Total de acreedores y otras cuentas por cobrar	\$ 1,429,503	\$ 1,304,072



## CAPITAL CONTABLE

El capital social al 31 de Diciembre de 2016 y 2015 se integra como sigue:

Número de Acciones (*)	Descripción	Importe
5,000,000	Serie "I", representa la porción fija del capital sin derecho a retiro	\$ 50,000
44,136,830	Serie "II", representa la porción variable del capital con derecho a retiro	441,368
<u>49,136,830</u>	Total del capital social histórico	<u>491,368</u>
	Efectos de actualización hasta el 31 de diciembre de 2007	56,325
	Total de capital social	<u>\$ 547,693</u>

(\*) Acciones ordinarias nominativas, con valor nominal de \$10.00 cada una, totalmente suscritas y pagadas.

La utilidad del ejercicio está sujeta a la disposición legal que requiere que, cuando menos, un 5% de la utilidad de cada ejercicio sea destinada a incrementar la reserva legal hasta que ésta sea igual a la quinta parte del importe del capital social pagado.

El saldo de la Cuenta de utilidad fiscal neta (CUFIN) acumulada por los ejercicios de 2002 a 2013, asciende a \$1,200,010 y a los correspondiente ejercicios de 2014 a 2015 asciende a \$1,945,954, dando un total de CUFIN al cierre de Diciembre de 2016 de \$3,145,964.

Los dividendos que se paguen estarán libres del ISR si provienen de la Cuenta de Utilidad Fiscal Neta (CUFIN).

Los dividendos que excedan de CUFIN y CUFIN reinvertida causarán un impuesto a la tasa vigente a la fecha en que se paguen los dividendos.

### Margen Financiero

#### a. Ingresos (gastos) por intereses

Los ingresos por intereses por los años terminados al 31 de diciembre de 2016 y 2015, se integran como sigue:

	2016	2015
Créditos al menudeo	\$ 2,135,843	\$ 1,489,794
Créditos de Plan piso	160,667	132,904
Créditos de Capital de trabajo	51,906	22,523
Arrendamiento financiero	28,062	27,491
Créditos con garantía hipotecaria	83,020	61,141
Comisiones y seguros	299,680	248,508
Subsidios	59,571	43,455
Intereses por depósitos bancarios	27,321	14,666
Subtotal	<u>\$ 2,846,070</u>	<u>\$ 2,040,482</u>
Ingresos por arrendamiento operativo	349,960	235,304
Otros beneficios por arrendamiento	1,213	1,199
Total	<u>\$ 3,197,243</u>	<u>\$ 2,276,985</u>

Los gastos por intereses por los años terminados al 31 de diciembre de 2016 y 2015, se integran como sigue:

	2016	2015
Préstamos bancarios	\$ 1,021,285	\$ 660,619
Certificados bursátiles	130,884	98,522
Otros gastos asociados con el otorgamiento de créditos	175,770	122,049
Subtotal	\$ 1,327,939	\$ 881,190
Depreciación de bienes en arrendamiento operativo	215,583	145,747
Total margen financiero	\$ 1,653,721	\$ 1,250,048

b. Comisiones y tarifas pagadas y cobradas

Al 31 de diciembre de 2016 y 2015 los saldos de las comisiones pagadas y cobradas por el otorgamiento del crédito se integran como sigue:

	2016	2015
Recuperación por gastos de cobranza	\$ 25,403	\$ 24,366
Recuperación de otras comisiones	10,711	12,850
Comisión prepago	2,040	1,618
Total comisiones y tarifas cobradas	\$ 38,154	\$ 38,834
Gastos por comisiones propias de la operación	\$ 67,198	\$ 49,049

c. Otros ingresos y gastos

La integración de otros ingresos y egresos Al 31 de diciembre de 2016 y 2015, es la siguiente:

	2016	2015
Pérdidas consumo	\$ (167,836)	\$ ( 142,040)
Recuperación	65,346	64,984
Pérdidas netas	\$ (102,490)	\$ ( 77,056)
Utilidad en venta de activos fijos (arrendamiento puro)	24,064	12,483
Resultado cambiario	1,332	457
Cancelación de reservas	(6,087)	10,232
Otros	-	-
Otros ingresos	19,309	23,172
Total otros ingresos (egresos)	\$ 83,181	\$ ( 53,884)